PROGRAMA DE GESTIÓN ACORDADO
SSPD - ELECTROVICHADA

N°	OBJETIVO	ACTIVIDAD	INDICADORES PARCIALES	FÓRMULAS INDICADORES PARCIALES	REFERENCIA INDICADOR	META INDICADOR	FECHA INICIO DE ACTIVIDAD	FECHA FINAL ACTIVIDAD	PERIODICIDAD DE EVALUACIÓN	INDICADOR DE RESULTADO	REFERENCIA INDICADOR RESULTADO	META INDICADOR	FECHA INICIO DE ACTIVIDAD	FECHA FINAL ACTIVIDAD	COSTOS ESTIMADOS	BENEFICIOS ESTIMADOS ACTIVIDAD	RESPONSABLES DE ACTIVIDAD	OBSERVACIONES
1	Realizar una mejor gestión de la prestación del servicio de generación y distribución de energía en Puerto Carreño y Localidades	Controlar y realizar seguimiento al desarrollo y ejecución proyecto de compra de Energía a 20 años para Puerto Carreño con Refoenergy Contrato No. 084 de	1. Un (1) informe de supervision del contrato 084	1. Un (1) informe de supervision del contrato 084 avalado por Gerencia	0	100%	01/07/2021	30/06/2022	Trimestral	Reducir un 67% las fallas por la generacion de energia en Puerto Carreño		1	01/07/2021	30/06/2022	$12.000.000	*Mejorar la Calidad del Servicio *Mejora en la confiabilidad de la operación *Mejora en la atencion al crecimiento de la Demanda	*Lider Comercial	
		Establecer el plan operativo de mantenimiento y sustitución tomando como referencia diagnóstico de las centrales de generación operadas por Electrovichada	1. Un (1) Plan Operativo consolidado	1. Un (1) Plan Operativo listo para ser implementado	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$10.000.000	*Mejorar la Calidad del Servicio * Porcentaje de discontinuidades en el servicio muy baja *Mejora en la cofiabilidad de la operación *Mejora en la atencion al crecimiento de la Demanda	*Lider Distribucion y Generacion	Se tomara como Punto Base el corte de informacion al 31/12/2020
		Realizar mantenimiento predictivo y/o correctivo en equipos de la Central de Generación de Puerto Carreño y localidades	El plan de mtto preventivo anual son (58) intervenciones = # de mantenimientos realizado/ # de mantenimientos proyectado	1. Un (1|) Plan de mantenimientos autorizado por Gerencia	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$442.000.000	*Mejorar la Calidad del Servicio * Porcentaje de discontinuidades en el servicio muy baja *Mejora en la cofiabilidad de la operación *Mejora en la atencion al crecimiento de la Demanda	*Lider Distribucion y Generacion	
		Realizar convenios con municipios para aumentar las horas de Generacion	(# de Convenios gestionados/# de Convenios proyectados (3))*100	1. Hasta tres (3) Convenios firmados	*20 horas Cumaribo *18 horas Santa Rosalia *8 horas Cazuarito	67%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral	Aumento de horas de prestación del servicio; (4h) Cumaribo, (2h) Santa Rosalía, (2h) en Cazuarito	*Aumentar en un 20 % la generación en horas diarias en Cumaribo. *Aumentar en un 11.11% la generación en horas diarias en Santa Rosalía	2	01/07/2021	31/12/2021	$525.000.000	*Mejorar la imagen empresarial.	*Gerente *Asesor Juridico *Lideres *Área técnica	Se tiene como meta la firma de dos (2) convenios, alargar el convenio ya firmado en Cumaribo, y firmar uno nuevo con la Alcaldía de Santa Rosalía
		Ejecutar el Plan de podas planeado para los circuitos	Un (1) Plan de podas ejecutado	Plan Podas= (#podas ejectuado/#podas proyectado)*100%	0	90%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral	Reducir en 50 % las fallas en la red de distribución de Puerto Carreño		1	01/07/2021	31/12/2021	$65.000.000	Garantiza la continuidad de servicio, menor vegetacion sobre redes de distribución. La conexión de la bahia aumenta la confiabilidad y fiabilidad.	*Lider Distribucion y Generacion	Se tomara como Punto Base el corte de informacion al 31/12/2020
		Ejecutar el plan de mantenimiento operativo en subestaciones (Bahía 34,5 kV en Pto Carreño)	Un (1) Plan de mantenimiento operativo ejecutado	Plan MTO =(#mantenimientos ejectuados/#mantenimientos proyectado)*100%	0	90%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$12.000.000	*Mejorar la Calidad del Servicio * Porcentaje de discontinuidades en el servicio muy baja *Mejora en la cofiabilidad de la operación *Mejora en la atencion al crecimiento de la Demanda	*Lider Distribucion y Generacion	
2	Establecer la gestión de activos de la empresa (cubriendo los procesos de diseño, construcción, mantenimiento y reemplazo de activos) acorde a los lineamientos de la norma ISO 55000	Realizar planos topológicos y unifilares del sistema de distribución local de los municipios	#Planos = # Planos Realizados/ # Planos Proyectados (3))*100	1. Hasta tres (3) planos realizados	0	67%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral	Avanzar en un 10 % de los requisitos normativos de la ISO 55000 para la gestión de activos			01/07/2021	30/06/2022	$20.000.000	*Mejorar la productividad del Area de generacion y Distribucion *Mejorar el nivel de analisis de la empresa para interpretar diseños *Probabilidades de error bajas en diseños y Planificacion de obras	*Lider Distribucion y Generacion	La ejecución de esta actividad tambien mejora el indicador del plan de contingencia.
		Implementar en el sistema comercial el amarre cliente – tranaformador.	(1200) cuentas de usuarios revisadas durante la vigencia 2021 y (3.000) cuentas de usuarios revisadas en el 2022	# Cuentas = (# Cuentas revisadas/ # total de cuentas proyectadas)*100	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$28.593.000	*Reduccion de Perdidas de Energia no Tecnicas (recuperar la energia consumida y no facturada) *Disminución en compra de energía; ahorrando, por lo tanto, recursos en la operación y expansión. *Mejora la confiabilidad del sistema, reduciendo fallas y por lo tanto perjuicios para los abonados. *Formación de una cultura entre los clientes, tendiente a evitar acciones ilícitas de apropiación de energía por el riesgo a ser multados	*Lider Comercial	
		Realizar análisis de cargas de los circuitos y presentar plan de suministro de Energía	Plan SE = (# de suplencias en los circuitos de distribucion realizadas / # de suplencias en los circuitos de distribucion proyectadas)*100	1. un (1) Plan de suministro de Energia presentado para aprobacion	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Anual						$87.000.000	Alarga la vida util de los activos, evitar fallas en el servicio. Aumentar la calidad de la energía.	*Lider Distribucion y Generacion	Con la cargabilidad de las lineas se pueden hacer tramos de red que permita hacer suplencias entre circuitos en caso de falla parcial en alguno de los circuitos. La meta seria implementacion de x numero de suplencias en los
		Sistematizar la topología del Sistema Electrico de la Empresa en Autocad, y en programa de simulacion electrico (NEPLAN,DIGSILENT,ETAP)	1. Un (1) Sistema en AUTOCAD adquirido para el Area de Generacion y Distribucion	1. Un (1) Sistema topologico actualizado del SDL y listo para sistematizar en el software	0	100%	01/07/2021	30/07/2022	Semestral						$40.000.000	Simular eventos reales genera mayor confiabilidad del sistema eléctrico.	*Lider Distribucion y Generacion	Esta herramienta debe ir de la mano de un sistema topologico actualizado.
		Definir la situación actual de la línea y el servicio prestado en el Viento, Tres Matas y el Progreso	1. Un (1) Diagnostico Tecnico de la linea y las Subestaciones 2. un (1) Plan mantenimiento Correctivo de El Viento, Tres Matas y Progreso realizado.	1. (ejecucion plan correctivo/proyeccion plan correctivo)*100	0	90%	01/07/2021	31/12/2021	Anual						$130.000.000	*Mejorar el nivel de ingresos de la empresa. *Capitalizacion de Activos. *Mayores oportunidades de negocios. *Realizar mantenimientos preventivos y correctivos del SDL y STR.	*Lider Distribucion y Generacion *Asesor Juridico *Técnicos eléctricistas.	El determinar quien debe ser el operador de la red ya implica que este tiene la obligacion de hacer el AOM de la misma. Implementando la operacion y mantenimiento de la red
3	Minimizar el riesgo en la prestación del servicio con la implementación del programa de gestión de riesgos en cumplimiento del Decreto 2157 de 2017	Realizar Plan de Contingencia en el area de Generacion y Distribucion	Un (1) Plan de Contingencia actualizado en el area de Generacion y Distribucion	1. Un (1) Plan de Contingencia revisado por Gerencia	0	100%	01/07/2021	30/09/2021	Trimestral	Plan de gestión de riesgo de desastres finalizado y aprobado	Plan de gestión de riesgo de desastres presentado a la SSPD	1	01/07/2021	31/12/2021	$5.800.000	La empresa estara preparada para afrontar cualquier riesgo que se materialice en el area de Generacion y Distribucion	*Lider Distribucion y Generacion	Esta actividad esta sujeta a cotizaciones, y tener informacion tecnica de
		Construir e implementar el Plan de Gestion de Riesgo de Desastres	Un (1) Plan de Gestion del Riesgo Finalizado	1. Un (1) Plan de Gestion del Riesgo revisado y aprobado	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$3.000.000	* Reducir las condiciones de Riesgo en las instalaciones, equipos y actividades propias de operación para la prestacion del servicio de energia electrica	*Lider Distribucion y Generacion	La entidad cuenta con un Plan de Emergencia y un Plan de Contingencias, se revisaran como insumo al Plan de Gestion del Riesgo
4	Diseñar e Implementar un programa de control de pérdidas de energía	Implementar un programa de macromedición e identificación de transformadores con mayor nivel de pérdidas.	Un (1) Informe de transformadores en servicio en el area de Generacion y Distribucion	1. Un (1) Informe # de Transformadores en servicio	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral	Disminucion del indicador de las perdidas de energia al 30% durante la vigencia 2021 y al al (25%) al finalizar el programa (diciembre - 2022)	#perdidas= (#Energia generada - #de energia facturada/ #Energia generada)*100	25%	01/07/2021	31/|12/2022	$28.593.000	*Reduccion de Perdidas de Energia no Tecnicas (recuperar la energia consumida y no facturada) *Disminución en compra de energía; ahorrando, por lo tanto, recursos en la operación y expansión. *Mejora la confiabilidad del sistema, reduciendo fallas y por lo tanto perjuicios para los abonados. *Formación de una cultura entre los clientes, tendiente a evitar acciones ilícitas de apropiación de energía por el riesgo a ser multados	*Lider Comercial	
		Establecer métodos de medida con grandes usuarios o clientes comerciales para validar consumos.	101 Macromedidores Poyectados para Instalacion. Doce (12) Macromedidores instalados durante la vigencia 2021 y Ochenta y nueve (89) en vigencia 2022	# Macro = (# macros instalados/ # macros proyectados)*100	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$28.593.000	*Reduccion de Perdidas de Energia no Tecnicas (recuperar la energia consumida y no facturada) *Disminución en compra de energía; ahorrando, por lo tanto, recursos en la operación y expansión. *Mejora la confiabilidad del sistema, reduciendo fallas y por lo tanto perjuicios para los abonados. *Formación de una cultura entre los clientes, tendiente a evitar acciones ilícitas de apropiación de energía por el riesgo a ser multados	*Lider Comercial	
		Instalación de medidores a usuarios sin elementos de medida, o medidores defectuosos	133 medidores proyectados para cambio: (70) en la vigencia 2021 y (63) en la vigencia de 2022 (junio)	# Medidores= (# Medidores instalados/ # medidores Proyectados)	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$28.593.000	*Reduccion de Perdidas de Energia no Tecnicas *Disminución en compra de energía; ahorrando, por lo tanto, recursos en la operación y expansión. *Mejora la confiabilidad del sistema, reduciendo fallas y por lo tanto perjuicios para los abonados. *Formación de una cultura entre los clientes, tendiente a evitar acciones ilícitas de apropiación de energía por el riesgo a ser multados	*Lider Comercial	Se debe alcanzar la certificacion de calidad en el aea comercial, y avanzar en la norma ISO 55000
		Hacer balances de energía por circuito y nodos del SDL	99 Balances proyectados a realizarse: (12) en la vigencia 2021 y (89) en 2022 (corte a diciembre)	Balance Kwh = (Balances realizados/Balances proyectados)*100	0	100%	01/07/2021	31/12/2022	Trimestral						$28.593.000	*Reduccion de Perdidas de Energia no Tecnicas (recuperar la energia consumida y no facturada) *Disminución en compra de energía; ahorrando, por lo tanto, recursos en la operación y expansión. *Mejora la confiabilidad del sistema, reduciendo fallas y por lo tanto perjuicios para los abonados. *Formación de una cultura entre los clientes, tendiente a evitar acciones ilícitas de apropiación de energía por el riesgo a ser multados	*Lider Comercial	
		Legalización o apertura de cuentas provisionales para zonas subnormales.	7 barrios subnormales identificados para apertura de cuentas provisionales: (1) durante la vigencia 2021 y (6) durante la vigencia 2022	# Barrios = (# Barrios identificados para apertura de cuentas provisionales/ # total de Barrios proyectados para apertura de cuentas provisionales)*100	0	100%	01/07/2021	31/12/2022	Trimestral						$28.593.000	*Reduccion de Perdidas de Energia no Tecnicas (recuperar la energia consumida y no facturada) *Disminución en compra de energía; ahorrando, por lo tanto, recursos en la operación y expansión. *Mejora la confiabilidad del sistema, reduciendo fallas y por lo tanto perjuicios para los abonados. *Formación de una cultura entre los clientes, tendiente a evitar acciones ilícitas de apropiación de energía por el riesgo a ser multados	*Lider Comercial	Se registra una cuenta provisional que se pueda medir y liquidar los consumos, sin legalizar el servicio a ningún predio. Por el trabajo social que esto demanda se proyecta intervenir el sector subnormal con mayor
		Realizar gestión social en sectores subnormales orientada al uso eficiente de la energía	7 Campañas de sensibilizacion realizadas URE: Dos (02) en la vigencia 2021 y Cinco (05) en la vigencia 2022	# Campañas = (#campañas realizadas/# de campañas proyectadas)*100	0	100%	01/07/2021	31/12/2022	Trimestral						$15.000.000	*Mejorar la imagen Institucional *Responsabilidad Social Empresarial	*Lider Comercial *Lider Administrativo	
		Presentar a la Gobernacion del Vichada un proyecto para cambiar parte de la red abierta a red trenzada en el sector de las Granjas	Un (1) Proyecto presentado para cambio de red	1. Un (1) Proyecto gestionado	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$4.000.000	*Reduccion de Perdidas de Energia. *Reduccion de interrupciones del servicio. *Mejora la calidad de servicio.	*Lider Distribucion y Generacion	Disminuye el indice de interrupciones de servicio. Mejora la imagen de la empresa.
5	Implementar programas y estrategias para reducir progresivamente la cartera de los usuarios	Normalizar calendarios de los procesos de facturación	Un (1) nuevo cronograma de Facturacion proyectado para la vigencia	1. Un (1) nuevo cronograma de Facturacion revisado y aprobado por Gerencia	0	100%	01/07/2021	01/02/2021	Trimestral	Reducción del valor de la cartera **gestionada** en un 15%		15%	01/07/2021	31/12/2021	$6.000.000	*Permite realizar un cierre de periodo de facturación más preciso frente a la generación, facturación, recaudo y cierre de caja *Facturar a los usuarios el mes inmediatamente anterior sus consumos de energía	*Lider Comercial	Se ajustó los periodos facturación con corte al mes calendario (de primero (1) a treinta (30) de cada mes)
		Establecer nuevos medios de pago	Gestionar hasta un (1) acuerdo firmado para implementar nuevos medios	# Medios de Pago = (# Medios de Pago Gestionados/ # de Medios de Pago Proyectados)*100	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$12.000.000	Brindar al usuario cercania y facilidades de los medios de pago para gestionr un recaudo más hagil y efectivo	*Lider Comercial	Establecer politicas de financiación y pagos con los usuarios
		Generar estímulos de pago	Realizar dos (2) Campañas de comunicación en cada trimestre	# Campaña de comunicacion = (# Campañas realizadas/ # Campañas proyectadas)	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$20.000.000	*Crear habitos de pagos, para aumentar los porcentajes de recaudo	*Lider Comercial	El año pasado no se llevo a cabo ninguna campaña, para estimular los pagos de los
		Campaña de recuperación de cartera morosa.	1. Un (1) Informe de cobros persuasivos 2. Un (1) Informe de cobros ejecutivos realizados durante el Segundo Semestre	# informes proyectados / # informes realizados	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$40.000.000	*Aumento en el nivel de recuperacion de Cartera	*Lider Comercial *Asesor Juridico	La diferencia es el tiempo evaluado, en el indicador parcial es un informe en el mes de junio de 2021 y el resultado final en el mes de
		Implementar el programa de cortes y reconexiones.	Cincuenta (50) Reconexiones realizadas al Mes	# Reconexiones = (No. cuentas gestionadas/ No. Cuentas Proyectadas)	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral						$15.000.000	*Mejorar los habitos de pago de los usuarios y garantiza un debido proceso para la protección de los derechos del usuario	Lider Comercial	
		Realizar cobros jurídicos en clientes de difícil de gestión y depuración de cartera	Un (1) informe del # De Cobros Juridicos Gestionados durante el año	# de Cobros Gestionados= # de cobros efectivos/# de cobros proyectados*100	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Anual						$40.000.000	*Aumento en el nivel de recuperacion de Cartera	*Lider Comercial *Asesor Juridico	debe implementar una gestión de cobro para mejorar su nivel de ingresos y reducir los días de rotación de cuentas por
6	Establecer lineamientos al interior de la organización para mejorar indicadores financieros de la empresa (Mejorar utilidades, optimizar costos y mejorar el flujo de caja)	Realizar el Plan de Compras.	Un (1) Plan de Compras consolidado	1. Un (1) Plan de Compras aprobado por Gerencia	1	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral				01/07/2021	31/12/2021	$4.200.000	*Autonomia Financiera *Generacion de Politica de Reduccion de costos	*Lider Comercial *Lider Financiero *Lider de Generacion y Distribucion	La empresa no ha armonizado su presupuesto inicial, con el PAC anual en años anteriores
		Realizar el Plan Operativo de Caja	Un (1) Plan Operativo de Caja Consolidado	1. Un (1) Plan Operativo de Caja Aprobado por Gerencia	1	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral				01/07/2021	31/12/2021	$4.200.000	*Autonomia Financiera *Generacion de Politica de Reduccion de costos	*Lider Financiero	
		Calidad y oportunidad de la informacion financiera. Seguimiento a los indicadores Financieros establecidos en la regulacion CREG 034	Una (1) Politica de Recaudo de Cartera aprobada por Junta	1. Rotacion de cuentas por Cobrar = (Cuentas por Cobrar / Ingresos Operacionales) *365	74,86	63	01/07/2021	30/06/2022	Trimestral	Se disminuira en 11.86 dias la rotacion de las cuentas x pagar acercandose a lo establecido en el referente CREG 034 durante la vigencia 2021 (meta 63 dias)	Rapidez y eficiencia con que la empresa cobra sus facturas pendientes. (referente CREG 59.21 dias)	59.21 dias	01/07/2021	30/06/2022	$3.652.566	*Realizacion de un programa de gestión de cobro empresarial mejorando nivel de ingresos y reduciendo los días de rotación de cuentas por cobrar *Información oportuna para un mejor proceso de toma de decisiones.	*Lider Financiero	Se debe caracterizar el proceso de cargue de la informacion Financiera al SUI. Formular el procedimiento de cargue de la informacion financiera con las actividades, tiempos y responsables. Establecer
			Un (1) programa de reduccion de costos y gastos implementado	2. Rotacion de cuentas por Pagar =(Cuentas por Pagar / Costo de Ventas) *365	**130,49**	100	01/07/2021	30/06/2022	Trimestral	Se disminuira en treinta (30) dias la rotacion durante la vigencia 2021 (meta 100 dias)	Muestra cuán eficiente es una empresa en pagar a sus proveedores y las deudas a corto plazo. (meta final actividad 70 dias) (referente CREG 20.59 dias)	70 dias	01/07/2021	30/06/2022	$3.652.566	*Mejorar la imagen empresarial. *Pago oportuno de los compromisos. *Información oportuna para un mejor proceso de toma de decisiones.	*Lider Financiero	Se debe caracterizar el proceso de cargue de la informacion Financiera al SUI. Formular el procedimiento de cargue de la informacion financiera con las actividades, tiempos y responsables. Establecer
			Un (1) Programa de recuperacion de cartera implementado	3. Razon Corriente = Activo Corriente / Pasivo Corriente	**1,04**	**1,24**	01/07/2021	31/12/2022	Trimestral	Aumento veinte (20) veces el Indicador Financiero acercandose a lo establecido en el referente CREG 034 durante la vigencia 2021 (meta 1.24 veces)	capacidad de la organización para cumplir con sus obligaciones financieras (deudas o pasivos) a corto plazo. (meta final actividad 1.50 veces) (referente CREG 1.80 veces)	1,50	01/07/2021	30/06/2022	$3.652.566	*Creacion de un programa agresivo de recuperación de cartera morosa, mediante refinanciación de deudas y rebaja de intereses. Información oportuna para un mejor proceso de toma de decisiones.	*Lider Financiero	Se debe caracterizar el proceso de cargue de la informacion Financiera al SUI. Formular el procedimiento de cargue de la informacion financiera con las actividades, tiempos y responsables. Establecer controles al proceso
			Un (1) programa de reduccion de costos implementado	4. Margen Operacional = (EBITDA / Ingresos Operacionales)*100	**5,04%**	**15%**	01/07/2021	30/06/2022	Trimestral	Se subira al quince por ciento (15%) el porcentaje del Margen Operacional durante la vigencia 2021	Representa el porcentaje de la utilidad que obtiene la empresa una vez cancelados los costos y los gastos de la operación del periodo (meta final actividad 25%) (referente CREG	25%	01/07/2021	30/06/2022	$3.652.566	*Le permitira a la empresa medir la efectividad de la administración de la empresa, para controlar los costos y gastos. *Información oportuna para un mejor proceso de toma de decisiones.	*Lider Financiero	Se debe caracterizar el proceso de cargue de la informacion Financiera al SUI. Formular el procedimiento de cargue de la informacion financiera con las actividades, tiempos y responsables. Establecer
			Un (1) programa de reduccion de gastos implementado	5. Cubrimiento Gastos Financieros= (EBITDA / Gastos Finanacieros)*100	**9,8**	**12,00**	01/07/2021	30/06/2022	Trimestral	Se aumentara a doce (12) el # de veces en el Indicador Financiero, en que la empresa atendera los vencimientos de su deuda durante la vigencia 2021	Mide el grado en que pueden disminuir los beneficios de la empresa manteniendo su capacidad para atender los vencimientos de su deuda, tanto en cuanto a intereses como en cuanto a amortización. (meta final actividad 15 veces) (referente CREG 17.56 veces)	15	01/07/2021	30/06/2022	$3.652.566	*Reducir los gastos financieros. *Información oportuna para un mejor proceso de toma de decisiones.	*Lider Financiero	Se debe caracterizar el proceso de cargue de la informacion Financiera al SUI. Formular el procedimiento de cargue de la informacion financiera con las actividades, tiempos y responsables. Establecer controles al proceso.
7	Diseñar y ejecutar un plan de cargue de información al SUI para cumplir oportunamente con el cronograma de cargue establecido en la Resolución	Diseño y ejecucion del Plan de cargue en el SUI	Una (1) Caracterizacion del Proceso de Cargue al SUI consolidado	1. Procedimiento de Cargue al SUI aprobado por Gerencia, identificando responsables y controles de seguimiento	1	100%	01/07/2021	31/12/2021	Trimestral	100% de cumplimiento en la ejecucion del Plan de Cargue al SUI	% Cumplimiento= ((# Reportes Certificados/ # Reportes SSPD)* Area))*100	100%	01/07/2021	31/12/2021	$11.200.000	*Evitar sanciones de la SSPD, por presentar extemporaneamente la informacion al SUI	*Lider Comercial *Lider Financiero *Lider de generacion y Distribucion	La empresa conoce las resoluciones expedidas por la SSPD 20192200020155, 20201000004205 y sus consecuencias si no se carga a tiempo la
		Revisión y Actualizacion Gobierno Corporativo (Manuales, Estatutos, Reglamentos), actualizacion del SGI ISO 9001:2015	1. Un (1) Contrato gestionado para la Actualizacion del Gobierno Corporativo	1. Un (1) Contrato firmado para la Actualizacion de los (Manuales, Estatutos, Reglamentos)	0	100%	01/07/2021	31/12/2021	Semestral	Un (1) Contrato ejecutado para la Actualizacion del Gobierno Corporativo de ELECTROVICHADA S.A. ESP	Un (1) Contrato liquidado para la Actualizacion del Gobierno Corporativo de ELECTROVICHADA S.A. ESP (Manuales y estatutos implementados y adaptados a la realidad empresarial)	100%	01/07/2021	31/12/2021	$60.000.000	*Modernizacion de la empresa, adecuandola a la dinamica actual del sector y a las necesidades actuales de la empresa	*Lider Administrativo *Asesor Juridico	Se debe alcanzar la aprobacion de la Junta Directiva

##########