

**INFORME EJECUTIVO DE GESTIÓN
TRANSPORTADORA GASODUTO DE TOLIMA
S.A E.S.P**



Libertad y Orden

**SUPERINTENDENCIA DELEGADA DE ENERGÍA Y GAS
DIRECCIÓN TÉCNICA DE GESTIÓN DE GAS
COMBUSTIBLE
Bogotá, Junio de 2009**

INFORME EJECUTIVO DE GESTIÓN TRANSPORTADORA GASODUCTO DEL TOLIMA S.A E.S.P

ANALISIS AÑO 2008

AUDITOR: CONTADURIA Y FINANZAS ESTRATEGICAS LTDA

1. DESCRIPCION GENERAL DE LA EMPRESA

El Gasoducto del Tolima S.A ESP nace como resultado del interés de la empresa por obtener la concesión de 2 gasoductos troncales del subsistema norte Huila – Tolima, para la prestación del servicio de transporte de gas natural. En septiembre de 1996, la CREG, mediante la resolución 077 del mismo año, estableció las tarifas para el servicio de transporte de gas natural, en el área de concesión del Gasoducto del Tolima.

En febrero de 1997 la empresa firmó el contrato de concesión, con plazo para iniciar su puesta en servicio en octubre de 1998. en abril del mismo año, la empresa se transformó en empresa de servicios públicos y procedió a completar los estudios, permisos y licencias para iniciar la construcción y operación de sus sistemas.

Según la información registrada en el manual del transportador de la empresa, el gasoducto Buenos Aires - Ibagué tiene de longitud 18.7 Km. de los cuales los primeros tres kilómetros, van paralelos a la vía Buenos Aires Doima, y de ahí continua paralelo a la vía departamental Gualanday - Ibagué, donde en el Km. 11 entra al perímetro urbano de la ciudad de Ibagué, y sigue paralelo por la vía municipal hasta picaleña en el Km. 13. A partir de este punto continua por la servidumbre de Ferrovias hasta coca cola en el Km. 18.3, donde se va por el separador de la vía optimo - mirolindo para terminar su lineamiento en la Glorieta Mirolindo, en la estación city gate¹

Actualmente la propiedad de la empresa esta distribuida mayoritariamente en 7 socios, de los cuales se destaca la participación del grupo Gas Natural del oriente, Gas Natural, Surtigas y Alcanos, algunos de los distribuidores de gas más grandes del país. Como se puede observar en la ilustración 1 estas cuatro empresas son dueñas de aproximadamente el 40% de las acciones de la compañía.

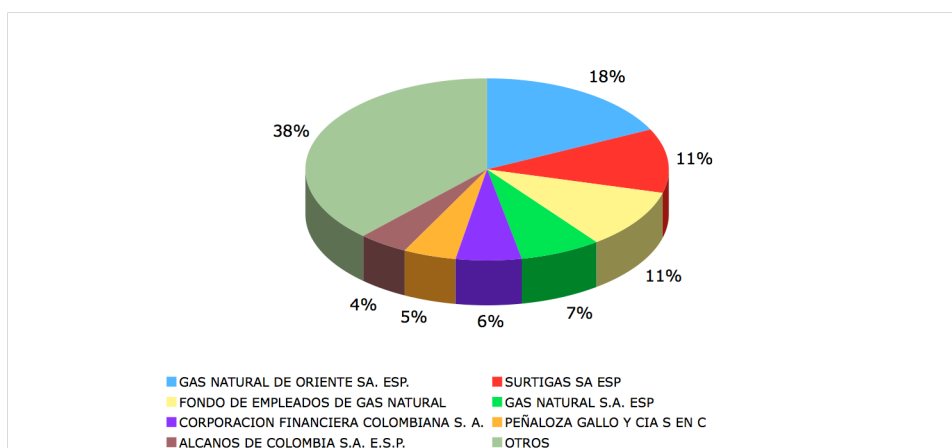


Ilustración 1: Composición accionaria, 2008

¹ Manual del transportador de la empresa, tomado de la pagina web: www.transgastol.com

De otra parte, durante 2008 la empresa reportó a la superintendencia de Servicios Públicos durante 2008 un capital suscrito de \$ 3.978.824.000 pesos monto que corresponde en igual proporción al capital pagado.

Durante 2008 la empresa reportó utilidades por un monto cercano a los \$1.328 millones de pesos, lo que representó un crecimiento del 19.38% frente a las reportadas durante 2007. Ver tabla 1.

Año	Utilidad Neta	Variación
2006	1.348.400.213	
2007	1.112.848.586	-17,47%
2008	1.328.553.192	19,38%

Tabla 1: Evolución de la Utilidad Neta

Actualmente Transgastol se constituye como la séptima transportadora del país con una participación en el mercado de transporte de menos del 1%. Durante 2008 la empresa transportó por su gasoducto un total de 3.508.853,8 Kpc.

Según el reporte del Sistema Único de Información, la empresa inició operaciones el 18 de mayo de 1994 y su última solicitud de actualización al RUPS se hizo el 19 de mayo de 2008. Esta solicitud fue aceptada.

2. ASPECTOS FINANCIEROS - ADMINISTRATIVOS

De acuerdo con la información certificada en el SUI, se destacan como aspectos centrales en el desempeño financiero de 2008 de Gasoducto del Tolima SA ESP los siguientes:

Los ingresos de operación de 2008 fueron de 4,7 mil millones de pesos, manteniendo una tendencia constante de crecimiento desde 2006.

Se registra una disminución del 10,83% en los costos de operación, lo que permitió mejorar ligeramente los resultados del Ebitda y margen operacional.

Los pasivos tuvieron una dinámica mayor en el comportamiento de las cuentas del balance general de 2008. Sin embargo el nivel de deuda es de sólo un 10,42% en comparación con el resultado del grupo de 31,88%.

De los indicadores de gestión evaluados para las empresas transportadoras, Gasoducto del Tolima S A ESP satisface el indicador de cobertura de intereses, la rotación de cuentas por pagar y la razón corriente.

ESTADO DE RESULTADOS

Los ingresos operacionales fueron de 4,7 mil millones de pesos obteniendo una variación del 10,14% en 2008. Las ventas de la empresa se distribuyen entre los ingresos del gasoducto Buenos Aires – Ibagué por 2,7 mil millones de pesos y los ingresos del Gasoducto Chicoral- Flandes de 2 mil millones de pesos. Los clientes atendidos del primer gasoducto son: Alcanos de Colombia SA ESP, Colombiana de Gas Vehicular SA (Estaciones de GNV Mirolindo y Terminal), Gas Natural Comprimido de Colombia, Gas Natural Comprimido SA y EDS. En los clientes del segundo gasoducto están Petrobras, Lugeiro Barragán (Estación GNV en Espinal) y Alcanos de Colombia. El volumen de gas transportado pasó de 3.482.888 kpc en 2007 a 3.971.014 kpc en 2008. Vale la pena señalar que Alcanos es el cliente principal de la transportadora representando el 80,4% de total de sus ingresos por transporte de gas.

	2008	2007	2006	Var 08/07	Var 07/06
Ingresos Operacionales	\$4.682.349.980	\$4.251.276.195	\$3.671.857.560	10,14%	15,78%
Costos Operacionales	\$1.716.091.610	\$1.924.541.957	\$1.653.090.384	-10,83%	16,42%
Gastos de Administración	\$857.749.923	\$568.557.018	\$431.699.232	50,86%	31,70%
Depreciaciones, Amortizaciones, Provisiones y Aqotamiento	\$877.607.864	\$781.813.015	\$311.314.770	12,25%	151,13%
Utilidades Operacionales	\$1.230.900.583	\$976.364.205	\$1.275.753.174	26,07%	-23,47%
Ebitda	\$2.620.085.707	\$2.258.511.081	\$2.075.064.339	16,01%	8,84%
Otros Ingresos	\$100.353.065	\$140.972.732	\$74.403.083	-28,81%	89,47%
Otros Gastos	\$2.700.456	\$4.488.351	\$9.680.220	-39,83%	-53,63%
Utilidades Netas del Ejercicio	\$1.328.553.192	\$1.112.848.586	\$1.348.400.213	19,38%	-17,47%

Tabla 2: Estado de Resultados

Los costos de operación de la compañía representan el 36,65% de los ingresos de operación, alcanzando un total de 1,7 mil millones de pesos en 2008. El comportamiento de estos costos está cercano al promedio general de las transportadoras que tienen una participación de estos costos del 37,47%

En el detalle contable de los costos se reconocen tres grandes partidas: Las depreciaciones de plantas, ductos y túneles de 506,9 millones de pesos, los arrendamientos por 531,5 millones de pesos y los mantenimientos de redes, líneas y ductos por 472,2 millones de pesos.

Dentro de las partidas con menor cuantía en el último año vale mencionar los sueldos y salarios por 64,4 millones de pesos, los costos generales principalmente de comunicaciones y gastos de viaje por 54,4 millones de pesos, los honorarios por asesoría técnica y estudios de 16,2 millones de pesos, materiales de 37,8 millones de pesos, seguros de 27,3 millones de pesos, e impuestos y tasas de 4,7 millones de pesos.

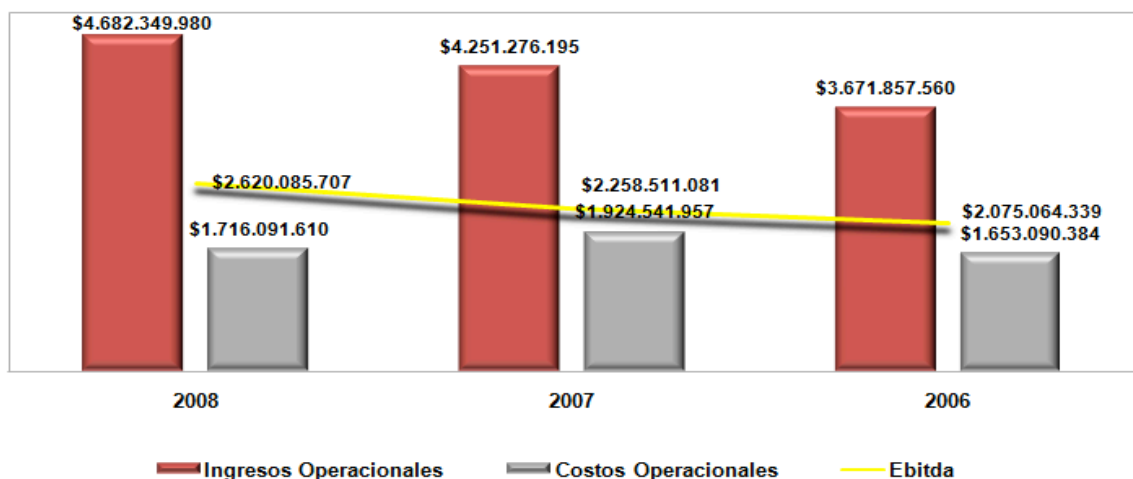


Ilustración 2: Ingresos Vs Costos Operacionales y EBITDA

Los gastos administrativos de 857,7 millones de pesos son relevantes al representar un 18,32% de los ingresos operacionales. La dinámica de crecimiento de estos gastos

parece inadecuada considerando que su variación en los tres últimos años ha sido incluso superior a la dinámica propia de los costos operativos. El incremento se explica por las mayores comisiones y honorarios pagados, que pasaron de 187,2 millones de pesos en 2007 a 311,4 millones de pesos en 2008, y el aumento en la cuenta de impuestos y tasas que pasó de 195,7 millones de pesos a 299,4 millones de pesos, por el impuesto al patrimonio e industria y comercio.

Los gastos de la depreciación de 2008 fueron de 877,6 millones de pesos determinados básicamente por la provisión de impuesto de renta de 858,4 millones de pesos y la depreciación de muebles y equipo de oficina.

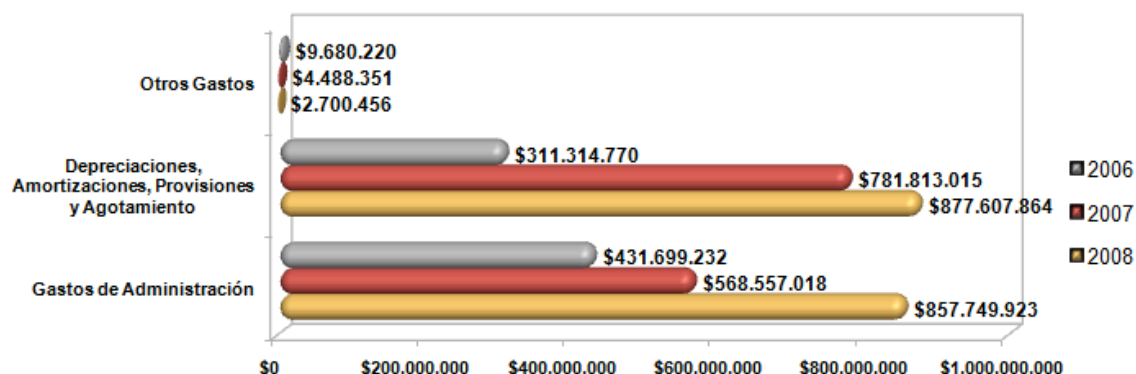


Ilustración 3: Composición de Gastos, 2008

Los otros gastos de la compañía son poco representativos, mostrando una reducción gradual en los tres años observados, hasta ubicarse en 2,7 millones de pesos en 2008. Los otros ingresos por 100,4 millones de pesos son producto de intereses y rendimientos de la banca comercial por valor de 60,6 millones de pesos, e ingresos extraordinarios de 39 millones de pesos. La compañía al cierre de 2008 refleja un total de 2,7 mil millones de pesos en sus cuentas bancarias.

La diferencia entre las utilidades operacionales y las utilidades netas corresponde básicamente al valor de los ingresos no operacionales del período, debido al reducido impacto de la cuenta de otros gastos.

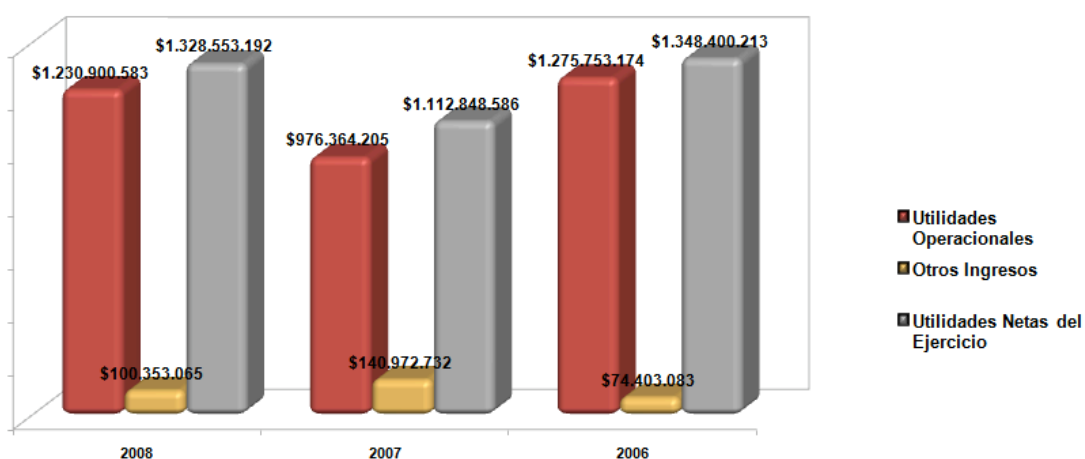


Ilustración 4: Utilidades operacionales, netas e ingresos

BALANCE GENERAL

Los activos de 2008 de la empresa muestran rezago en su crecimiento en comparación con las variaciones registradas entre 2006 y 2007. El total de 16,4 mil millones de pesos del valor de los activos está conformado por los activos corrientes de 5,6 mil millones de pesos, la propiedad, planta y equipo de 5,8 mil millones de pesos y los otros activos de 4,9 mil millones de pesos, que básicamente relaciona la cuenta de valorizaciones.

Los activos corrientes presentaron una variación del 19,51% en los dos últimos años. Dentro de esta cuenta sólo se relacionan el efectivo de 2,7 mil millones de pesos, la cuenta de deudores de 2,9 mil millones de pesos e inversiones de 676 mil pesos por derechos en fondos de valores. Dentro de los deudores, la cartera de socios y accionistas es de 1,8 mil millones de pesos

	2008	2007	2006	Var 08/07	Var 07/06
Activo	\$16.371.715.719	\$15.815.913.020	\$10.254.367.273	3,51%	54,24%
Activo Corriente	\$5.616.718.628	\$4.699.951.249	\$2.948.046.486	19,51%	59,43%
Activos de Propiedad, Planta y Equipo	\$5.814.469.539	\$6.217.873.169	\$6.711.777.509	-6,49%	-7,36%
Inversiones	\$676.135	\$676.135	\$676.135	0,00%	0,00%
Pasivo	\$1.705.213.822	\$1.474.797.044	\$875.259.431	15,62%	68,50%
Pasivo Corriente	\$1.271.146.715	\$898.904.762	\$397.554.307	41,41%	126,11%
Obligaciones Financieras	\$2.709.326	\$854.530	\$1.707.070	217,05%	-49,94%
Patrimonio	\$14.666.501.897	\$14.341.115.976	\$9.379.107.842	2,27%	52,90%
Capital Suscrito y Pagado	\$3.978.824.000	\$3.978.824.000	\$3.978.824.000	0,00%	0,00%

Tabla 3: Balance General

Los activos de propiedad, planta y equipo presentan una reducción del 6,49% no sólo por el gasto de la depreciación acumulada del período, sino por la venta a Leasing de Occidente de una unidad de medición y venta de vehículo.

Los pasivos de la compañía fueron de 1,7 mil millones de pesos en 2008 alcanzando un incremento del 15,62% con respecto a 2007. Los pasivos están conformados por las cuentas por pagar de impuestos de renta, impuesto del patrimonio, y multas y sanciones.

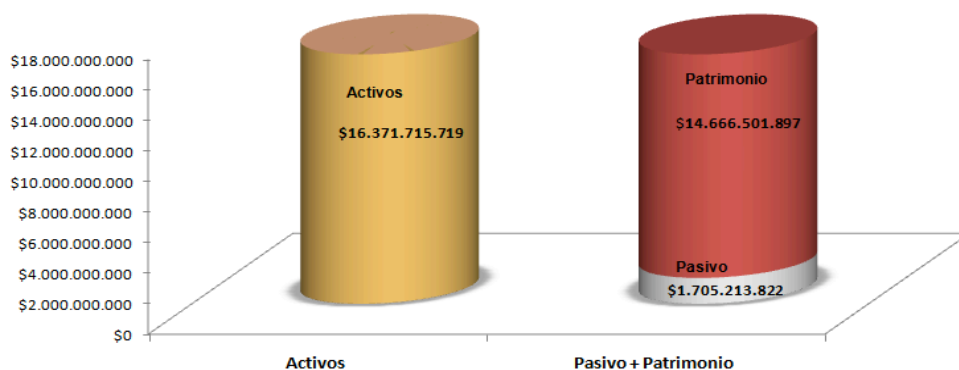


Ilustración 5: Estructura de capital, 2008

El patrimonio de la empresa es de 14,7 mil millones de pesos, obteniendo una variación del 2,27%. El incremento de este rubro no refleja las utilidades netas del año de 1,3 mil millones de pesos.

INDICADORES FINANCIEROS

Los indicadores financieros de la empresa han sido positivos en los tres años observados, sin embargo algunos de éstos no se ubican dentro de los estándares óptimos.

El Ebitda de la compañía de 2,6 mil millones de pesos arroja un margen operacional del 55,96%. Este resultado es deficiente para el referente del 63% e inferior al resultado promedio del grupo, del 64,86%. En el indicador de cobertura de intereses se obtuvo un resultado de 49,9 mil veces, significativamente mayor al referente de 5 veces. Las rentabilidades de activos y patrimonio son del 16% y del 18,97%, mostrando una tendencia más favorable a la del sector.

El flujo de caja de 2,7 mil millones de pesos arroja un indicador de flujo de caja sobre activos del 16,81% y una capacidad de cobertura del servicio de la deuda de 3 mil veces.

INDICADORES CREG 034/2004 Y OTROS	2008	Promedio del Grupo 2008	2007	2006
Costos Operacionales/ Ingresos Operacionales	36,65%	37,47%	45,27%	45,02%
Gastos de Administración/ Ingresos Operacionales	18,32%	12,40%	13,37%	11,76%
Ebitda	\$2.620.085.707	\$508.584.404.835	\$2.258.511.081	\$2.075.064.339
Margen Operacional	55,96%	64,86%	53,13%	56,51%
Cobertura de Intereses – Veces	49898,79	126,7	5887,43	4295,78
Rentabilidad de Activos	16,00%	11,11%	14,28%	20,24%
Rentabilidad del Patrimonio	18,97%	11,54%	16,58%	22,65%
Flujo de Caja	\$2.752.068.982	\$697.378.811.295	\$754.188.517	Nd
Flujo de Caja Sobre Servicio de la Deuda	3.034,13	12.405	360,74	Nd
Flujo de Caja Sobre Activos	16,81%	11%	4,77%	Nd
Capital de Trabajo	\$2.871.837.149	\$1.124.272.349.130	\$2.600.416.794	\$602.189.890
Capital de Trabajo Sobre Activos	17,54%	22%	16,44%	5,87%
Activo Corriente Sobre Activo Total	34,31%	25%	29,72%	28,75%
Rotación de Cuentas por Cobrar – Días	49,09	46,82	41,32	40,84
Rotación de Cuentas por Pagar – Días	0,00	14,08	0,13	0,49
Razón Corriente – Veces	4,42	3,58	5,23	7,42
Rotación Activos Fijos - Veces	0,81	1	0,68	0,55
Nivel de Endeudamiento	10,42%	31,88%	9,32%	8,54%
Pasivo Corriente Sobre Pasivos Total	74,54%	42,43%	60,95%	45,42%
Servicio de la Deuda Sobre Patrimonio	0,01%	38%	0,02%	Nd
Período de Pago Pasivo de Largo Plazo – Años	0,25	3	0,37	0,26
Patrimonio Sobre Activo	89,58%	68,12%	90,68%	91,46%

Tabla 4: Indicadores financieros

El reducido nivel de endeudamiento de la empresa del 10,42% en 2008, tiene un impacto favorable sobre varios indicadores financieros como la relación del patrimonio sobre activos del 89,58%, el indicador de servicio de la deuda sobre patrimonio de sólo un 0,01%, la rotación de cuentas por pagar de cero días, y el período de pago de

pasivo de largo plazo, que muestra que con el Ebitda producido la empresa puede cubrir sus pasivos no corrientes en sólo 0,25 años. A pesar de registrar una concentración de deuda del 74,54% en el corto plazo, el indicador de liquidez de 4,4 veces es altamente satisfactorio.

La rotación de activos fijos se incrementó en los dos últimos años de 0,68 veces a 0,81 veces, sin embargo este aumento no refleja una gestión favorable de inversión de infraestructura, por el contrario, muestra que los activos fijos no crecieron al mismo ritmo en el que se elevaron los ingresos operacionales de la compañía.

3. ASPECTOS TÉCNICOS - OPERATIVOS

Según la información registrada en el manual del transportador de la empresa, el gasoducto Buenos Aires - Ibagué tiene de longitud 18.7 Km. de los cuales los primeros tres kilómetros, van paralelos a la vía Buenos Aires Doima, y de ahí continua paralelo a la vía departamental Gualanday - Ibagué, donde en el Km. 11 entra al perímetro urbano de la ciudad de Ibagué, y sigue paralelo por la vía municipal hasta Picaleña en el Km. 13. A partir de este punto continua por la servidumbre de Ferrovias hasta coca cola en el Km. 18.3, donde se va por el separador de la vía optimo - mirolindo para terminar su lineamiento en la Glorieta Mirolindo, en la estación city gate. En la ilustración se observa un esquema del sistema de transporte de Transgastol.

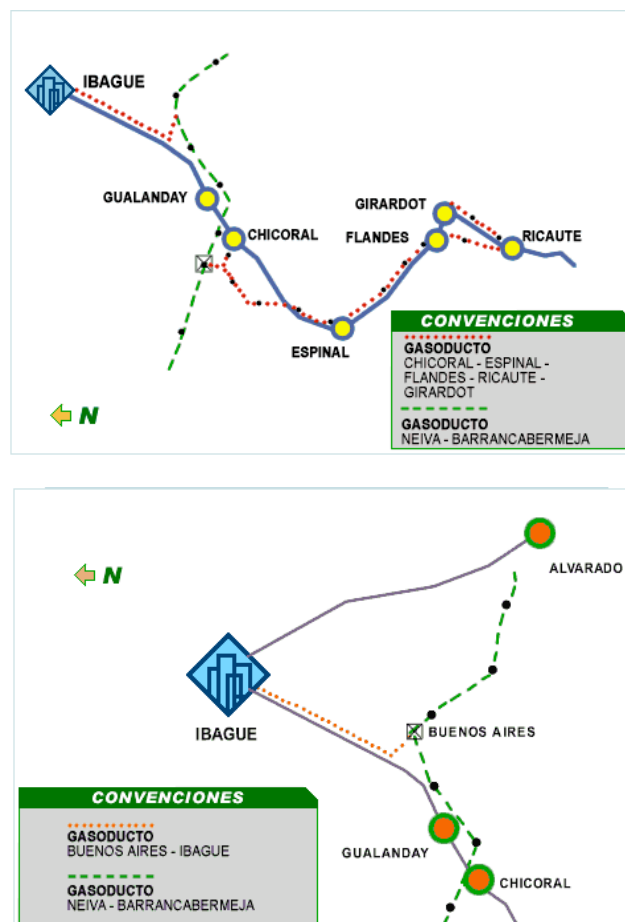


Ilustración 6: Sistema de transporte de Transgastol

El gasoducto cuenta con una capacidad máxima de 22.183 Kpcd y maneja unas presiones operacionales que oscilan entre los 60 y los 500 Psig en el punto de salida.

Nodo Referencia	Capacidad (KPCD)
Buenos Aires - Mirolindo	7.392
Chicoral - Flandes	7.923
Flandes - Guando	6.868

Tabla 5: Capacidad por tramo de gasoducto

4. ASPECTOS COMERCIALES

Transgastol, tiene suscritos contratos en firme de transporte con diferentes agentes dentro de los que se destacan los suscritos con Alcanos de Colombia SA ESP. Para la atención de los mercados de Ibagué Flandes y Chicoral. Con Alcanos, Transgastol tiene contratados en firme 6.942 Kpcd. En la siguiente tabla se resume el estado actual de la contratación en firme de Transgastol.

Remitente	Contratacion de Capacidad en Firme	
	Capacidad (KPCD)	Año
Alcanos de Colombia Chicoral	1464	2009
Alcanos de Colombia Flandes	930	2009
Alcanos de Colombia Ibague	4548	2009
Colombiana de Gas Vehicular S.A.(Covegas)	300	2009
EDS Esso Mirolindo	163	2009
Gas Natural Comprimido de Colombia La 60	255	2009
Gas Natural Comprimido GNV Naranjos	125	2009
Gas Natural Comprimido S.A. GNC S.A. EDS Jardin	190	2009
Petrobras Colombia Limited	2386	2009

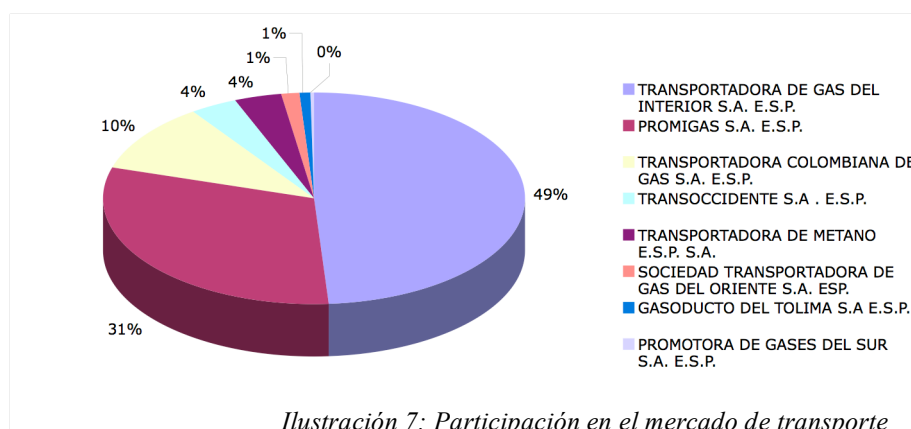
Tabla 6: Estado actual de la contratación de Transgastol

No obstante lo anterior, es importante resaltar que la Transgastol aun cuenta con capacidad disponible para ser contratada en firme, lo cual evidencia el potencial de crecimiento de los negocios de la empresa a través de la suscripción de nuevos contratos de transporte.

Gasoducto	Capacidad Nominal	Capacidad Contratada en Firme	Capacidad Disponible Primaria	Unidades
Buenos Aires – Mirolindo	7.392	10.361	11.822	KPCD
Chicoral – Flandes	7.923			KPCD
Flandes – Guando	6.868			KPCD

Tabla 7: Capacidad Nominal Vs Capacidad Contratada en Firme

Transgastol se ubica como el séptimo transportador del país en volumen transportado, con un volumen reportado al SUI durante 2008 de 3.508.853 Kpc lo que equivale a una facturación de \$ 5.127.706.598.



Por otra parte los cargos regulados para el servicio de transporte, fueron aprobados a través de las Resoluciones CREG 077 de 2002 y 089 de 2003. Estas resoluciones establecen los siguientes valores vigentes para 2009:

Gasoducto Buenos Aires-Ibagué:

Porcentaje de la Inversión Base Remunerada con Cargo Fijo	0	20	40	50	60	80	100
Cargo Fijo (US\$/KPCD-Año)	0	25.001	50.002	62.503	75.004	100.005	125.006
Cargo Variable (US\$/KPC)	0.484	0.387	0.290	0.242	0.194	0.097	0
Cargo Fijo AOM (\$/KPCD-Año)	216.708,100						

Gasoducto Chicoral – Flandes:

Porcentaje de la Inversión Base Remunerada con Cargo Fijo	0	20	40	50	60	80	100
Cargo Fijo (US\$/KPCD-Año)	0	24.566	49.132	61.415	73.698	98.264	122.830
Cargo Variable (US\$/KPC)	0.643	0.514	0.386	0.322	0.257	0.129	0
Cargo Fijo AOM (\$/KPCD-Año)	291.242,532						

Gasoducto Flandes Guandó:

Porcentaje de la Inversión Base Remunerada con Cargo Fijo	0	20	40	50	60	80	100
Cargo Fijo (US\$/KPCD-Año)	0	14.756	29.511	36.889	44.267	59.022	73.778
Cargo Variable (US\$/KPC)	0.429	0.343	0.257	0.215	0.142	0.086	0
Cargo Fijo AOM (\$/KPCD-Año)	33.632,286						

Tabla 8: Cargos regulados para el servicio de transporte²

² Fuente: BEO

5. EVALUACION DE LA GESTIÓN

La empresa en general presenta indicadores financieros aceptables, no obstante se recomienda un mayor control sobre los gastos administrativos, dado que fueron los que limitaron el resultado del Ebitda de 2008, por lo que el margen operacional tampoco pudo ubicarse sobre el referente del 63%.

Del mismo modo es importante revisar los acuerdos de pago de los contratos de transporte que tiene la empresa, con objeto de mejorar el recaudo de las facturas y disminuir la rotación de cuentas por cobrar de 49 días.

No se observa en los estados financieros ni en la gestión administrativa, una estrategia de inversión en activos de infraestructura. Lo anterior se relaciona con el esquema de ausencia de incentivos a las transportadoras para la remuneración de su actividad. Es así que para este caso, la empresa está adelantando con la Superintendencia de Sociedades la autorización de una reducción de capital, que se espera cruzar contra las cuentas por cobrar a socios y contra el efectivo de la compañía. Bajo el supuesto que esta transacción fuera efectiva, la empresa se mantendría viable dado que el apalancamiento de la actividad ha estado dado por recursos en su mayoría propios, con un nivel de deuda reducido.

Indicadores de Gestión	Referente 2008	Resultado	Observación
Margen Operacional	63	55,96%	No Cumple
Cobertura de Intereses – Veces	5	49898,8	Cumple
Rotación de Cuentas por Cobrar- Días	20	49,1	No Cumple
Rotación de Cuentas por Pagar – Días	4	0,0	Cumple
Razón Corriente – Veces	2	4,4	Cumple

Tabla 9: Indicadores de Gestión

6. CALIDAD Y REPORTE DE LA INFORMACIÓN AL SUI

Con respecto al cargue de información es de destacar que durante el año 2007 la empresa reportó toda la información referente al plan de cuentas. De la misma forma la información comercial de transporte, correspondiente al formato B2 de la Resolución SSPD-CREG 006 de 2003 se reportó oportunamente. En lo que va corrido del 2008 la información comercial, así como la financiera se han continuado reportando con normalidad. En la tabla 10 se resume el estado del cargue de información al SUI durante 2008.

Topico	Año	Formato	Estado	Acto
Auditoria	2008	01. Datos Básicos Evaluación Sistema de Control Interno	Certificado	ND
Auditoria	2008	02. Encuesta Evaluación Sistema de Control Interno	Certificado	ND
Auditoria	2008	07. Concepto General Sobre el Nivel de Riesgo	Certificado	ND
Auditoria	2008	12. Concepto Gral Evaluación y Resultados	Certificado	ND
Auditoria	2008	17. Indicadores y Referentes de la Evaluación de Gestión	Certificado	ND
Auditoria	2008	19. Concepto AEGR del indicador y referente de la evaluación de gestión	Certificado	ND
Auditoria	2008	20. Concepto del AEGR sobre el indicador de nivel de riesgo	Certificado	ND
Auditoria	2008	21. Indicadores de Nivel de Riesgo	Certificado	ND
Financiero	2008	BALANCE GENERAL PROYECTADO GAS RES 2395	Certificado	RESOLUCION SSPD 2395 - 2005
Financiero	2008	CUENTAS POR COBRAR GAS RES 2395	Certificado	RESOLUCION SSPD 2395 - 2005
Financiero	2008	CUENTAS POR PAGAR GAS RES 2395	Certificado	RESOLUCION SSPD 2395 - 2005
Financiero	2008	ESTADO DE RESULTADOS PROYECTADO GAS RES 2395	Certificado	RESOLUCION SSPD 2395 - 2005
Financiero	2008	Estados Financieros /Plan Contable	Certificado	CIRCULAR SSPD 009 15.ago.2003
Comercial	2008	INFORMACIÓN COMERCIAL USUARIOS NO REGULADOS	Certificado	CIRCULAR SSPD-CREG 006 - 2003

Tabla 10: Estado del cargue de información al SUI, 2008

7. ACCIONES DE LA SSPD

Las acciones de la SSPD con respecto a la empresa han estado enfocadas en garantizar que exista información oportuna y confiable para todos los agentes que participan en el mercado. Para esto se ha tenido en cuenta como base la información contemplada en el Reglamentó Único de Transporte, RUT, -Resolución 071 de 1999-. Así las cosas, durante 2008 se hicieron revisiones periódicas del estado del Boletín Electrónico de Operaciones, BEO, y de la información reportada en él. Con respecto a este tema se elaboraron comunicaciones con las cuales se le solicitó a la empresa aclaración sobre presuntas ausencias de información. Al final de estas revisiones y de las aclaraciones pertinentes se ha encontrado que la empresa cumple con la regulación vigente según lo contemplado en el RUT.

Otro tema que ha sido de constante vigilancia por la SSPD son las restricciones en el transporte de gas natural. Para ello la Dirección Técnica de Gas ha venido recopilando y analizando información sobre el número de interrupciones en el servicio de transporte a lo largo del año y sus causas. Todo esto se ha hecho por medio de requerimientos directos de información a las empresas. Durante 2008 y lo que va corrido del año 2009, Transgastol no ha reportado restricciones en el transporte de gas natural.

8. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Como conclusión se observa que los indicadores comerciales son positivos en cuanto la empresa cuenta con contratos firmados que garantizan los ingresos operacionales en el corto y mediano plazo. Así mismo su posición en el mercado la ubica como una de las transportadoras de gas natural más proyección del país.

Asi las cosas, se puede concluir que en el corto plazo empresa no muestra situaciones que de importancia que puedan poner en riesgo la prestación del servicio público de transporte de gas natural.