

**EVALUACIÓN INTEGRAL DE PRESTADORES
ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR
S.A. E.S.P.**



Superservicios

Superintendencia de Servicios
Públicos Domiciliarios

**SUPERINTENDENCIA DELEGADA PARA ENERGIA Y GAS
COMBUSTIBLE
DIRECCION TECNICA DE GESTION DE GAS
COMBUSTIBLE
Bogotá, Noviembre de 2014**

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. E.S.P.

ANÁLISIS 2013

1. DESCRIPCIÓN GENERAL DE LA EMPRESA

Envasadora de Gas de Puerto Salgar S.A. ESP se encuentra constituida como sociedad Anónima, para desarrollar las actividades de Comercialización Mayorista, Distribuidor Inversionista y Comercializador Minorista de Gas Licuado de Petróleo desde el 17 de julio de 2008. La empresa presenta un capital suscrito y pagado de \$3.360.272.200 y tiene su sede principal en Ibagué – Tolima. Su última actualización aprobada en RUPS fue el día 18 de junio de 2014.

Tabla 1. Datos Generales

Tipo de Sociedad	Anonima
Razon Social	Envasadora de Gas de Puerto Salgar S.A. E.S.P.
Sigla	Envagas S.A. E.S.P.
Nombre del Gerente	Luz Mary Montealegre Olaya

Fuente: SUI

2. ASPECTOS FINANCIEROS - ADMINISTRATIVOS

2.1 Balance General

Tabla 2 Balance General

BALANCE GENERAL	2013	2012	Variación
Activo	\$11.134.896.661	\$8.028.221.404	38,70%
Activo Corriente	\$962.665.323	\$629.099.628	53,02%
Activos de Propiedad, Planta y Equipo	\$4.601.867.198	\$5.386.328.581	-14,56%
Inversiones	\$39.103.591	\$39.103.591	0,00%
Pasivo	\$5.936.382.523	\$7.595.123.787	-21,84%
Pasivo Corriente	\$1.213.348.000	\$3.282.312.625	-63,03%
Obligaciones Financieras	\$437.800.150	\$437.800.150	0,00%
Patrimonio	\$5.198.514.138	\$433.097.617	1100,31%
Capital Suscrito y Pagado	\$3.360.272.200	\$1.860.272.200	80,63%

Fuente: SUI

Activo

El total de activos de la compañía presentó un crecimiento de 38,7% en relación al año 2012, ocasionado por un aumento significativo en las valorizaciones de activos. La estructura del activo de la compañía está conformada según su orden de importancia de la siguiente manera:

- El valor de la cuenta Otros Activos representa el 49,8% del total del activo de la empresa, la cual está compuesta principalmente por las valorizaciones en terrenos.

El grupo presenta un considerable aumento de 181,6% explicado en esencia por un incremento en la valorización de terrenos por valor de \$2.941.195.112 millones de pesos en relación al año 2012, lo anterior según avalúo técnico mencionado en las nota 8 de los estados financieros del año 2013.

- Los activos fijos de la compañía representan el 41,3% del total del activo, compuesta en esencia por maquinaria y equipo. Los activos fijos de la compañía descendieron un 14,5% explicado por la disminución en el equipo de transporte y las edificaciones. La depreciación acumulada asciende a \$5.512 millones de pesos al cierre del año 2013.

Pasivo

El total de pasivos de la empresa presentó una reducción del 21,8% respecto al año 2012, ocasionado por una reducción en las cuentas por pagar. El pasivo para el año 2013 representa el 53,3% de los activos de la compañía. La estructura del pasivo de la empresa está concentrada en gran proporción por cuentas por pagar, las cuales se explican a continuación:

- Las cuentas por pagar representan el 91% del total del pasivo de la empresa y el 48% del activo total, adicionalmente presentan una reducción del 18% respecto al año 2012, generado principalmente por una disminución en los proveedores y acreedores por valor conjunto de 1.902 millones de pesos al cierre del año 2013.

Patrimonio

El total del patrimonio representa un 46,7% del total de activos de la compañía, representado principalmente en superávit de valorización y capital. Adicionalmente, la compañía presentó un notable incremento patrimonial del 1100% respecto al año 2012, explicado por la asociación patrimonial que trae como consecuencia el avalúo técnico realizado y por una capitalización correspondiente a \$1.500 millones de pesos.

Es importante mencionar que el superávit por valorización y el capital de la empresa, al cierre del 2013, concentran aproximadamente el 80% del total del activo de la empresa. Sin embargo, las pérdidas de ejercicios anteriores ascienden a \$4.939 millones y representan un 44% del activo.

2.2 Estado de Resultados

Tabla 3

ESTADO DE RESULTADOS	2013	2012	Variación
INGRESOS OPERACIONALES	\$15.518.180.742	\$18.168.825.818	-14,59%
COSTOS OPERACIONALES	\$14.685.726.362	\$17.141.987.648	-14,33%
GASTOS OPERACIONALES	\$576.470.894	\$700.114.426	-17,66%
UTILIDADES OPERACIONALES	\$255.983.486	\$326.723.744	-21,65%
OTROS INGRESOS	\$65.384.849	\$490.152.607	-86,66%
OTROS GASTOS	\$615.272.762	\$676.338.051	-9,03%
GASTO DE INTERESES	\$213.572.061	\$286.796.765	-25,53%
UTILIDADES NETAS DEL EJERCICIO	(\$293.904.427)	\$140.538.300	-309,13%

Fuente: SUI

Las ventas netas del servicio de GLP de Envagas representan el 99,6% del total de ingresos de la empresa y muestran una reducción de 14,6% respecto a la vigencia anterior, lo anterior ocasionado principalmente por una disminución de \$2.520 millones en los ingresos por distribución de GLP.

La actividad de distribución de GLP representa el 44% de las ventas de GLP, mientras la comercialización mayorista asume una participación del 56% para el año 2013.

Los Otros Ingresos de Envagas representan el 0,4% del total de ingresos, los cuales presentan una importante disminución del 86,7% explicado principalmente por la disminución de los ingresos por recuperaciones, dado que en el año 2012 correspondían a \$449 millones de pesos correspondientes a la compensación por destrucción de cilindros universales en cumplimiento de la normativa exigida por la CREG, lo anterior según la nota 14 de los estados financieros del año 2012. Para el año 2013, el valor de ingresos por recuperaciones se ubicó en \$55 millones por concepto de destrucción de cilindros y válvulas (chatarra), lo anterior según la nota 14 de los estados financieros de 2013.

Los Costos Totales de Envagas concentran el 94,6% de los ingresos operacionales y están representados en su gran mayoría en el Costo Directo de GLP el cual representa un 71% del total de costo de ventas de servicio de GLP. Los costos de ventas del servicio de GLP presentan una disminución del 14,3%, la cual resulta ser inferior a la reducción porcentual de los ingresos operacionales, y por tal razón se explica que la empresa haya tenido una disminución en la utilidad operacional en el año 2013.

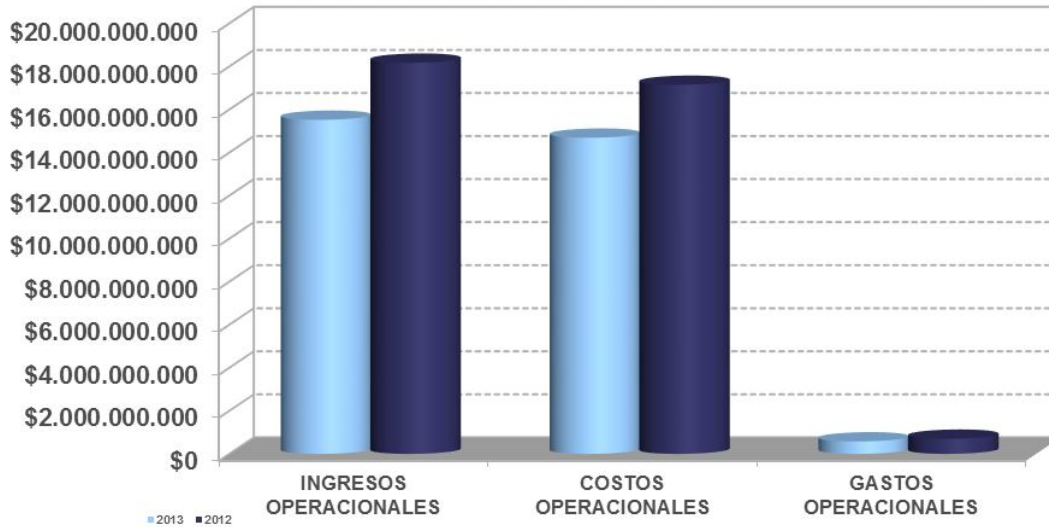
Los costos totales de la empresa están concentrados principalmente de la siguiente forma:

- El costo directo de comercialización y distribución de GLP representa un 71%,
- Materiales y otros costos de operación concentra el 11%,
- Los servicios de personal el 7%.

Los gastos operacionales de Envagas representan el 3,7% de los ingresos operacionales y presentaron una reducción del 17,6%, explicado principalmente por la eliminación de la provisión de obligaciones fiscales como consecuencia de la pérdida neta experimentada por la empresa en el año 2013.

Los otros Gastos de la empresa concentran el 3,9% de los ingresos de la empresa y presentan una reducción del 9% en relación al año 2012. Los otros gastos están concentrados en intereses y pérdidas por bajas en activos fijos.

Gráfica 1 Ingresos, costos y gastos operacionales



Fuente: SUI

Como se observa en la gráfica 2.1, la gestión operacional presenta una reducción tanto de los ingresos como de los costos operacionales, sin embargo la reducción de los ingresos es levemente superior a la de los costos, lo cual ocasionó que al cierre del año 2013, la empresa obtuviera un deterioro en sus resultados operativos de 21,6% equivalentes a 71 millones de pesos aproximadamente.

Para el año 2013, Envagas presenta una pérdida neta de \$293 millones de pesos, ocasionada en esencia por dos factores. El primero, está relacionado porque en el año 2012, la empresa obtuvo ingresos extraordinarios por concepto de chatarrización de cilindros universales, los cuales tuvieron un descenso notorio en el año 2013, y el segundo factor, obedece a lo explicado en el párrafo anterior donde se explica que la reducción de los ingresos resultó ser más alta que la reducción de los costos operacionales.

2.3 Indicadores Financieros

Tabla 4 Indicadores Financieros

INDICADORES	2013	2012
INDICADORES DE LIQUIDEZ, SOLIDEZ Y GESTIÓN		
Razón Corriente – Veces	0,8	0,2
Rotación de Cuentas por Cobrar- Días	8,3	6,3
Rotación de Cuentas por Pagar – Días	20,5	36,0
Activo Corriente Sobre Activo Total	8,65%	7,84%
INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO O APALANCAMIENTO		
Nivel de Endeudamiento	53,3%	94,6%
Patrimonio Sobre Activo	46,7%	5,4%
Pasivo Corriente Sobre Pasivos Total	20,4%	43,2%
Cobertura de Intereses – Veces	4,5	3,7
INDICADORES DE PRODUCTIVIDAD Y RENTABILIDAD		
Ebitda	986.841.242	1.094.384.027
Margen Operacional	6,4%	6,0%
Rentabilidad de Activos	8,9%	13,6%
Rentabilidad de Patrimonio	19,8%	1601,8%

Fuente: SUI

Liquidez

La razón corriente de la empresa es 0,8 veces y presenta un mejoramiento en el indicador respecto al año 2012, lo cual implica que con los actuales activos corrientes de \$963 millones de pesos no se alcanzan a cubrir los pasivos corrientes los cuales alcanzan un valor de \$1.213 millones de pesos. Así las cosas, se configura la probabilidad de un riesgo de liquidez para Envagas.

La rotación de cartera de la empresa tuvo un comportamiento constante respecto a la vigencia anterior. Para el año 2013, la empresa en promedio otorga a sus clientes un plazo de 8 días para el pago de sus obligaciones. En contraste, la empresa en promedio paga sus obligaciones con proveedores en un promedio de 20 días en el año 2013, lo cual evidencia una disminución de 15 días en relación al año 2012.

El activo corriente de la compañía corresponde al 8,6% del total del activo de la empresa para el año 2013, debido a la alta concentración de activos fijos productivos de la empresa y a la valorización de los mismos.

Endeudamiento

En el año 2013, el nivel de endeudamiento es del 53%, lo cual evidencia una reducción importante de 41 puntos porcentuales respecto al año anterior. Es importante resaltar, que la disminución del nivel de endeudamiento está relacionado al incremento de las valorizaciones y a la capitalización que tuvo la empresa.

Por defecto, el patrimonio de la empresa representa actualmente el 47% de la estructura de financiación de Envagas y presenta un incremento significativo, según lo explicado en el párrafo anterior.

La porción corriente de los pasivos de Envagas para el año 2013 equivale a 20,4%, presentando una disminución del indicador respecto a la vigencia anterior, debido a la disminución de las cuentas por pagar a corto plazo.

Respecto a la cobertura de intereses, el indicador presenta un leve aumento respecto al año 2012, lo anterior debido a la disminución del gastos por intereses, sin embargo la financiación con deuda en Envagas no resulta representativa en relación con la financiación con cuentas por pagar.

Rentabilidad

El indicador Ebitda de la empresa tuvo un resultado positivo y una reducción del 9,8% respecto al año 2012, debido a la reducción de los ingresos operacionales, lo cual ocasiona un comportamiento similar en la rentabilidad sobre activo. Es importante señalar que las obligaciones financieras representan un 7% del total del pasivo, sin embargo su gasto por intereses afecta el resultado neto de la empresa. Es decir, el indicador explica que la empresa es rentable en cuanto a su operación, sin embargo el nivel de Ebitda debería ser mayor para poder cubrir en mayor proporción el gasto de intereses.

El margen operacional de la empresa para el año 2013 es de 6,4% evidenciando un comportamiento constante en relación al año 2012. Sin embargo, el comportamiento constante se explica porque se redujeron en proporciones similares el nivel de ingresos operacionales y el Ebitda de la empresa.

3. ASPECTOS TÉCNICOS - OPERATIVOS

La empresa ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. E.S.P. desarrolla las actividades de Comercializador Mayorista (Nuevo Marco Regulatorio), Distribución Inversionista y Comercialización Minorista, para lo cual cuenta con 2 plantas de envasado y 1 planta almacenadora, las cuales se presentan en la siguiente tabla:

Tabla 5

Departamento	Municipio	Tipo de Planta	Capacidad (Galones)
CUNDINAMARCA	PUERTO SALGAR	Almacenadora	213.602
CUNDINAMARCA	PUERTO SALGAR	Envasadora	30.000
TOLIMA	IBAGUE	Envasadora	19.400

Fuente: SUJ

La empresa distribuye a 194 tanques estacionarios, de los cuales 42 son de propiedad de los usuarios y 152 son propios de la prestadora. Los tanques estacionarios se encuentran distribuidos de la siguiente manera:

Tabla 6

Departamento	No.
ANTIOQUIA	10
BOYACA	3
CALDAS	2
CUNDINAMARCA	15
TOLIMA	164
Total	194

Fuente: SUI

En Ibagué cuenta con 104 tanques estacionarios propios de la prestadora y 38 tanques de propiedad de los usuarios.

En cuanto la infraestructura de almacenamiento y distribución, registra dos (2) depósitos ubicados en el departamento de Tolima, en los municipios de Líbano y Saldaña, con una capacidad de 5.600 galones y 2.000 galones respectivamente.

El prestador para el año 2013 no reportó al SUI expendios.

4. ASPECTOS COMERCIALES

Teniendo en cuenta que la empresa registra las actividades de Comercializador Mayorista, Distribuidor Inversionista y Comercializador Minorista, a continuación se presenta el comportamiento de las compras y ventas en cada una de las actividades para los años 2013 y 2014.

4.1 COMERCIALIZADOR MAYORISTA

4.1.1 COMPRAS

Según la información reportada al Sistema Único de Información – SUI por ENVAGAS, se observa que las compras realizadas por la empresa durante el año 2014 han tenido un comportamiento negativo en relación con las compras del año 2013, registrando una disminución del -45.65% en el total de kilogramos comprados, como se muestra en la siguiente tabla.

Tabla 7- Compras Anuales – Comercializador Mayorista

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.						
COMERCIALIZADOR MAYORISTA						
COMPRAS ANUALES						
Proveedor	2013		2014		VARIACIÓN	
	Cantidad Comprada CM - Kg	Valor pagado por compras CM - \$	Cantidad Comprada CM - Kg	Valor pagado por compras CM - \$	ABSOLUTA	%
COMPAÑIA DE ALMACENAMIENTO DE GAS S.A. ESP	172.540,00	149.353.323,00	90.257,52	82.157.506,00	(82.282,48)	-47,69%
ECOPETROL S.A.	12.915.531,79	10.543.679.325,00	7.023.485,69	6.685.906.395,00	(5.892.046,10)	-45,62%
TOTALES	13.088.071,79	10.693.032.648,00	7.113.743,21	6.768.063.901,00	(5.974.328,58)	-45,65%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

En cuanto a las compras realizadas a los diferentes proveedores se observa que durante el año 2014 el mayor volumen de compras ha sido realizado a la empresa ECOPETROL S.A. con una participación equivalente al 98,68% del total.

4.1.2 VENTAS

Con base en los reportes disponibles en el Sistema Único de Información – SUI, se

evidencia que las ventas realizadas por la empresa ENVAGAS, en su calidad de Comercializador Mayorista, durante el año 2014 registran una disminución del -45.90% con relación al total vendido en el año 2013, como se muestra en la siguiente tabla:

Tabla 8:- Ventas Anuales – Comercializador Mayorista

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.						
COMERCIALIZADOR MAYORISTA						
VENTAS ANUALES						
CLIENTE	2013		2014		VARIACIÓN	
	Cantidad Vendida CM - Kg	Valor facturado por ventas CM - \$	Cantidad Vendida CM - Kg	Valor facturado por ventas CM - \$	ABSOLUTA	%
GAS NEIVA S.A. E.S.P	20.767,00	17.481.282,00	-	-	(20.767,00)	-100,00%
ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA	4.397.473,57	4.062.283.719,00	2.724.901,15	2.843.093.858,00	(1.672.572,42)	-38,03%
ROSCOGAS S.A. E.S.P	8.552.416,04	7.757.403.418,00	4.868.440,00	5.258.143.370,00	(3.683.976,04)	-43,08%
FEDEGAS S.A.S. E.S.P.	1.061.314,69	914.285.081,00	-	-	(1.061.314,69)	-100,00%
COMERCIALIZADORA DE COMBUSTIBLES, ENERGIA Y GAS S.A.S. E.S.P.	4.843,00	4.139.198,00	-	-	(4.843,00)	-100,00%
TOTALES	14.036.814,30	12.755.592.698,00	7.593.341,15	8.101.237.228,00	(6.443.473,15)	-45,90%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

En cuanto a la participación por cliente en el total de ventas de la empresa ENVAGAS, se tiene que en el año 2014 le vende a ROSCOGAS S.A. ESP el 64.11% del total y el restante 35.89% se lo vende a sí misma.

4.2 DISTRIBUIDOR INVERSIONISTA

4.2.1 COMPRAS

Según la información consultada en el SUI, se observa que ENVAGAS en desarrollo de la actividad de Distribuidor Inversionista ha realizado las compras de gas licuado de petróleo en los años 2013 y 2014 a la propia empresa EVASADORA DE GAS DE PUERTOSALGAR S.A. ESP, como se muestra a continuación.

Tabla 9.- Compras anuales – Distribuidor Inversionista

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.						
DISTRIBUIDOR INVERSIONISTA - D						
COMPRAS ANUALES						
Proveedor	2013		2014		VARIACIÓN	
	Cantidad Comprada Kg	Valor pagado por compras \$	Cantidad Comprada Kg	Valor pagado por compras \$	ABSOLUTA	%
ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS	4.397.473,57	4.062.283.719,00	2.724.901,15	2.843.093.858,00	(1.672.572,42)	-38,03%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

Como se observa en la tabla, la empresa, registra una disminución superior al -38% en las compras reportadas para el año 2014 en relación con el total del 2013.

4.2.2 VENTAS

Con base en la información reportada por la empresa, se observa que el

comportamiento de las ventas totales entre los años 2014 y 2013 presenta un crecimiento negativo equivalente al -34%.

De otra parte, según los datos reportados, el total de ventas se compone en un 74% por las ventas al minorista (cilindros) y en un 26% por las ventas a tanques estacionarios.

En la tabla siguiente se muestra el comportamiento de las ventas de ENVAGAS., como Distribuidor inversionista, en los años 2013 y 2014,

Tabla 10—Ventas anuales – Distribuidor Inversionista

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.						
DISTRIBUIDOR INVERSIONISTA - D						
VENTAS ANUALES						
Cliente	2013		2014		VARIACIÓN	
	Cantidad vendida por el D al Min - Kg	Valor ventas por el D al Min - \$	Cantidad vendida por el D al Min - Kg	Valor ventas por el D al Min - \$	ABSOLUTA	%
ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. ESP	2.313.538,18	3.697.666.033,00	1.531.047,27	2.502.809.281,00	(782.490,91)	-33,82%
Cliente	Cantidad venta en tanques D - Kg	Valor venta en tanques D - \$	Cantidad venta en tanques D - Kg	Valor venta en tanques D - \$	ABSOLUTA	%
ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. ESP	836.619,52	1.834.984.852,00	547.720,09	1.192.849.715,00	(288.899,43)	-34,53%
TOTAL VENTAS	3.150.157,70	5.532.650.885,00	2.078.767,36	3.695.658.996,00	(1.071.390,34)	-34,01%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

4.3 COMERCIALIZADOR MINORISTA

4.3.1 COMPRAS

Con base en los reportes realizados por la empresa, se observa que las compras realizadas en su actividad de comercializador minorista registran una disminución equivalente al -33.82% en el 2014 con relación al total comprado en 2013, como se muestra en la siguiente tabla.

Tabla 11.- Compras anuales – Comercializador Minorista en Kg

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.						
COMERCIALIZADOR MINORISTA						
COMPRAS ANUALES EN KILOGRAMOS						
Proveedor	2013		2014		VARIACIÓN en KG	
	Cantidad comprada por el Min - Kg	Valor compras minorista - \$	Cantidad comprada por el Min - Kg	Valor compras minorista - \$	ABSOLUTA	%
ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS	2.313.538,18	3.697.666.033,00	1.531.047,27	2.502.809.281,00	(782.490,91)	-33,82%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

Por su parte, las compras en cilindros reportadas por la empresa, presentan un crecimiento negativo equivalente al -34.08% como se muestra en la tabla siguiente:

Tabla 12.- Compras anuales – Comercializador Minorista en cilindros

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.							
COMERCIALIZADOR MINORISTA							
COMPRAS ANUALES EN CILINDROS							
Proveedor	Presentación	2013		2014		VARIACIÓN	
		Cantidad Cil comprados por el Min - Cil	Valor compras minorista - \$	Cantidad Cil comprados por el Min - Cil	Valor compras minorista - \$	ABSOLUTA	%
ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS	Cilindro de 20 libras	-	-	9	130.428,00	9	
	Cilindro de 30 libras	28.288	678.371.844,00	20.248	496.502.372,00	(8.040)	-28,42%
	Cilindro de 40 libras	84.947	2.467.957.549,00	53.976	1.604.750.526,00	(30.971)	-36,46%
	Cilindro de 100 libras	7.584	551.336.640,00	5.409	401.425.955,00	(2.175)	-28,68%
TOTAL COMPRAS		120.819	3.697.666.033	79.642	2.502.809.281	(41.177)	-34,08%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

Igualmente, según lo reportado – tanto en compras en Kg como en cilindros -, el único proveedor ha sido la misma empresa ENVAGAS.

4.3.2 VENTAS

Según la información reportada por la empresa, 2014 en desarrollo de su actividad de comercializador minorista, se registra un crecimiento negativo equivalente al -34.08% en las ventas realizadas en el año 2014 con relación al 2013, al pasar de 120.819 cilindros vendidos en 2013 a 79.642 cilindros vendidos en 2014. En la tabla siguiente se muestra el volumen de ventas reportado por la empresa para estos años

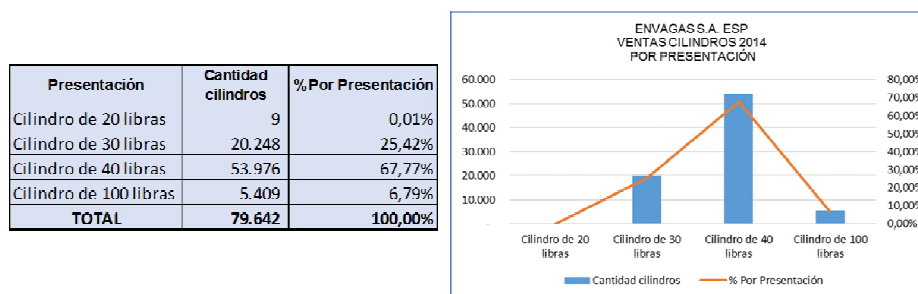
Tabla 13.- Ventas anuales – Comercializador Minorista

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.							
COMERCIALIZADOR MINORISTA							
VENTAS ANUALES							
Proveedor	Presentación	2013		2014		VARIACIÓN	
		Cantidad Cil vendidos por el Min - Cil	Valor ventas minorista - \$	Cantidad Cil vendidos por el Min - Cil	Valor ventas minorista - \$	ABSOLUTA	%
ENVAGAS S.A. ESP	Cilindro de 20 libras	-	-	9	224.000,00	9	
	Cilindro de 30 libras	28.288	893.931.000,00	20.248	675.638.700,00	(8.040)	-28,42%
	Cilindro de 40 libras	84.947	3.264.663.000,00	53.976	2.151.258.400,00	(30.971)	-36,46%
	Cilindro de 100 libras	7.584	751.529.000,00	5.409	550.404.800,00	(2.175)	-28,68%
TOTALES		120.819	4.910.123.000	79.642	3.377.525.900	(41.177)	-34,08%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

Como se observa en la siguiente imagen, el mayor volumen de ventas, en el año 2014, se concentra en los cilindros de 40 libras, con una participación equivalente al 67.77% del total vendido.

GRAFICA 2



Fuente: Sistema Único de Información – SUI

En cuanto a la cobertura geográfica alcanzada por la empresa ENVAGAS, se observa que en 2014 la empresa mantiene la prestación del servicio en los mismos departamentos que lo hizo el año anterior, como se muestra en la siguiente tabla

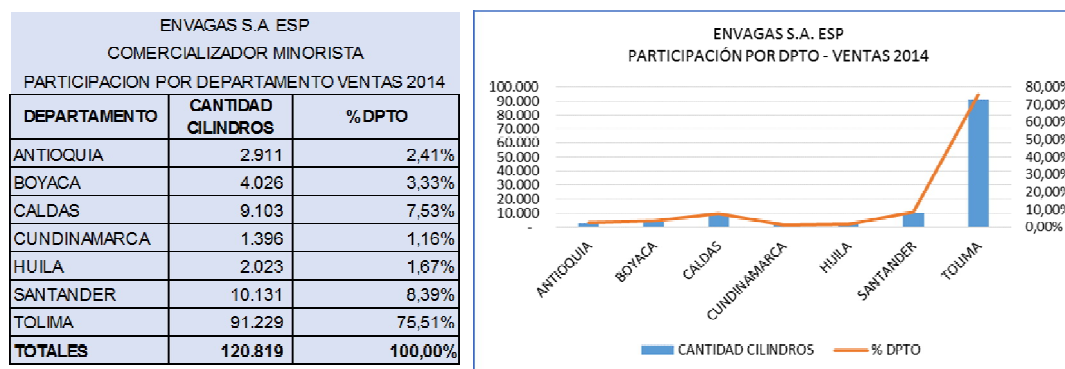
Tabla 14.- Ventas por Departamento

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.							
COMERCIALIZADOR MINORISTA							
VENTAS POR DEPARTAMENTO							
CLIENTE	DEPARTAMENTO	2013		2014		VARIACIÓN	
		Cantidad Cil vendidos por el Min - Cil	Valor ventas minorista - \$	Cantidad Cil vendidos por el Min - Cil	Valor ventas minorista - \$	ABSOLUTA	%
ENVAGAS S.A. ESP	ANTIOQUIA	2.911	86.937.500,00	2.381	77.023.000,00	(530)	-18,21%
	BOYACA	4.026	117.520.500,00	2.947	91.851.000,00	(1.079)	-26,80%
	CALDAS	9.103	313.985.000,00	7.873	277.706.500,00	(1.230)	-13,51%
	CUNDINAMARCA	1.396	55.969.000,00	661	27.754.000,00	(735)	-52,65%
	HUILA	2.023	84.449.500,00	630	27.945.500,00	(1.393)	-68,86%
	SANTANDER	10.131	273.062.000,00	7.359	232.299.500,00	(2.772)	-27,36%
TOTAL VENTAS POR DEPARTAMENTO		120.819	4.910.123.000	79.642	3.377.525.900	(41.177)	-34,08%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

Al analizar las ventas por departamento se observa que el mayor volumen se concentra en Tolima, seguido por Santander, como se muestra en la siguiente imagen

GRAFICA 3



Fuente: Sistema Único de Información – SUI

4.4 PETICIONES QUEJAS Y RECURSOS – PQR

Analizada la información reportada por la empresa ENVAGAS S.A. E.S.P., en el Sistema Único de información – SUI, con relación a las reclamaciones por parte de los usuarios, se evidencia que la empresa atendió en el año 2013 un total de 126 reclamaciones, mientras que en lo corrido del 2014 reporta haber atendido 82 PQR, como se muestra en la tabla siguiente

Tabla 15.- PETICIONES, QUEJAS Y RECURSOS

ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR S.A. EMPRESA DE SERVICIOS PUBLICOS - ENVAGAS S.A. E.S.P.				
PETICIONES, QUEJAS Y RECURSOS				
CAUSAL	RADICADOS		VARIACIÓN	
	AÑO 2013	AÑO 2014	ABSOLUTA	%
Nivel de contenido del cilindro	107	74	-33	-30,84%
Otras inconformidades	14	7	-7	-50,00%
Solidaridad	5	1	-4	-80,00%
TOTAL PQR	126	82	-44	-34,92%

Fuente: Sistema Único de Información - SUI. Consulta realizada el 21/11/2014

Como se observa en la tabla, el mayor volumen de reclamaciones tanto para el año 2013 como para el 2014 correspondió a la causal "Nivel de Contenido del Cilindro", con una participación equivalente al 90% de total atendido en 2014.

En cuanto al comportamiento de las reclamaciones por departamentos, según la información analizada, todos los radicados tramitados correspondieron al departamento del TOLIMA.

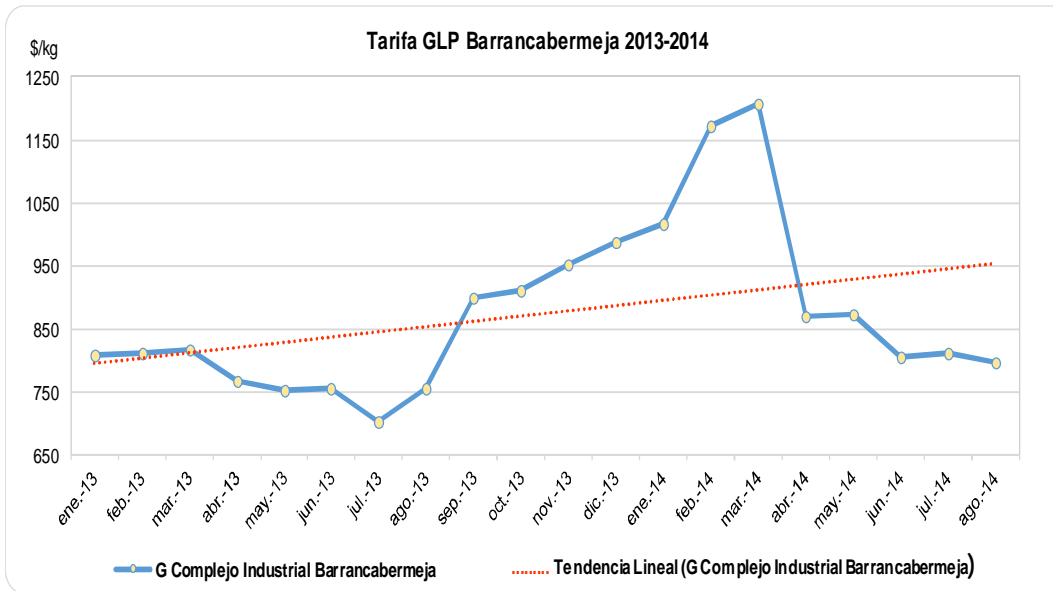
ASPECTOS TARIFARIOS

Teniendo en cuenta que la empresa Envasadora de Gas de Puerto Salgar S.A. E.S.P. desarrolla actividades como Comercializador Mayorista, Distribuidor y Comercializador Minorista, el análisis tarifario se establece con base en la información registrada en el Sistema Único de Información – SUI, así como en la regulación vigente en materia tarifaria aplicable a las actividades de Comercialización Mayorista y lo establecido en la Resolución CREG 180 de 2009, la cual permite a los Distribuidores y Comercializadores Minoristas calcular los costos de prestación del servicio de Gas Licuado de Petróleo - GLP a los usuarios regulados.

Tarifas aplicadas por el Comercializador Mayorista

La empresa Envasadora de Gas de Puerto Salgar S.A E.S.P. durante el año 2013 y lo corrido del 2014, se abasteció de la fuente regulada Complejo Industrial Barrancabermeja. Como mayorista, el costo de suministro de GLP trasladado a sus clientes corresponde como máximo al precio máximo regulado de suministro definido mediante la resolución CREG 066 de 2007, el cual según la información reportada por Ecopetrol S.A. corresponde a las siguientes tarifas.

GRAFICA 4



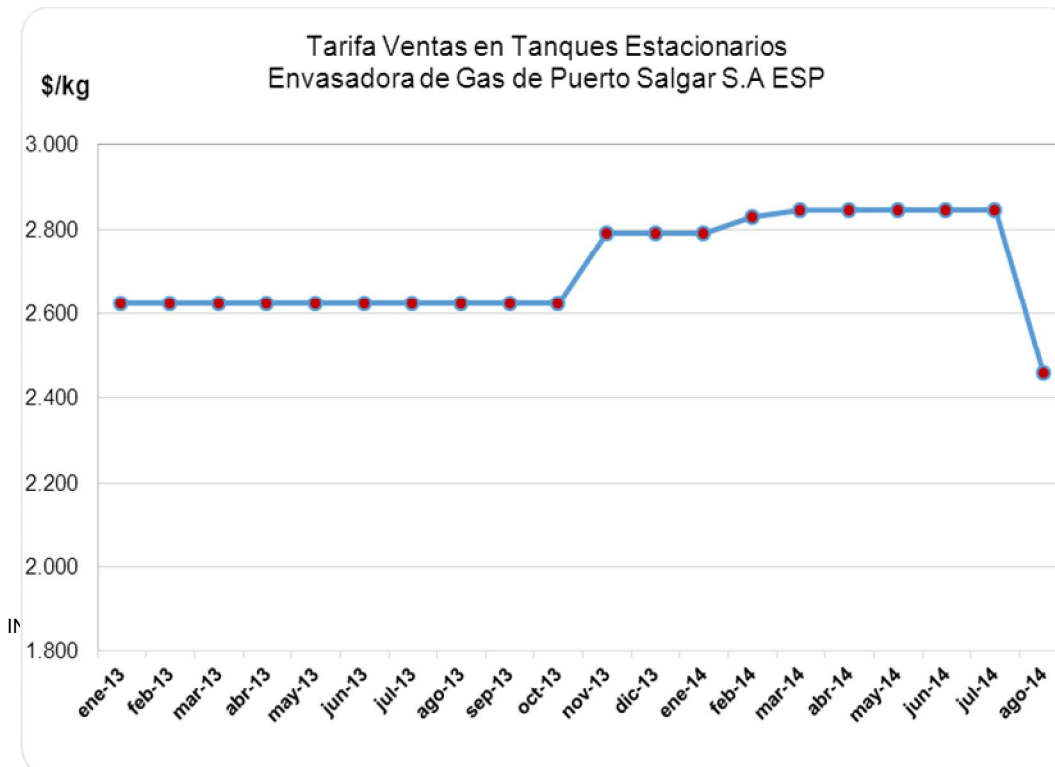
Fuente: Sistema Único de Información – SUI

Durante el período de análisis el precio de suministro – G del Gas Licuado de Petróleo – GLP ha tenido su pico máximo en marzo de 2014, ubicándose en \$1.208/kg, en julio de 2013 presentó el menor valor con \$703/kg. El promedio es de \$873,75/kg y tal como se observa en la gráfica, la tendencia es al alza.

Tarifas Distribuidor, ventas en tanques estacionarios

A continuación se presenta el comportamiento de las tarifas de las ventas realizadas a través de tanques estacionarios.

GRAFICA 5



Fuente: Sistema Único de información - SUI

Durante el año 2013 las tarifas oscilaron entre \$2.622/kg y \$2.790/kg, manteniendo los precios estables durante los meses de enero a octubre con un valor de \$2.622/kg, siendo estos los meses con menor valor, y noviembre y diciembre los meses con mayor valor, respectivamente. El promedio del GLP durante esta vigencia fue \$2.650/kg. En el 2014, se observan tarifas crecientes durante los meses de febrero y marzo alcanzando los \$2.844/kg, a partir de abril las tarifas se ubican en promedio en \$2.767/kg.

Tarifas Comercializador Minorista, entregas a través de Expendio y Vehículo Repartidor

En el año 2013, las tarifas reportadas por la empresa Envasadora de Gas de Puerto Salgar S.A E.S.P. mantuvieron los precios estables durante los meses de enero a octubre, siendo estos meses donde se presentaron los menores valores, los mayores valores se presentaron en los meses de noviembre y diciembre, Al finalizar el año 2013 el cilindro de 100 libras muestra un incremento superior al 2,66%, las demás presentaciones en promedio se incrementaron cerca del 2% frente a las tarifas del mes de enero.

TABLA 16

Tarifa Promedio Vehículo Repartidor y Expendio - año 2013												
MESES/ CILINDROS	ene / 2013	feb / 2013	mar / 2013	abr / 2013	may / 2013	jun / 2013	jul / 2013	ago / 2013	sep / 2013	oct / 2013	nov / 2013	dic / 2013
20 libras	26.882	26.882	26.882	26.882	26.882	26.882	26.882	26.882	26.882	26.882	27.328	27.328
30 libras	39.576	39.576	39.576	39.576	39.576	39.576	39.576	39.576	39.576	39.576	40.441	40.441
40 libras	44.797	44.797	44.797	44.797	44.797	44.797	44.797	44.797	44.797	44.797	45.745	45.745
80 libras	93.617	93.617	93.617	93.617	93.617	93.617	93.617	93.617	93.617	93.617	95.306	95.306
100 libras	110.042	110.042	110.042	110.042	110.042	110.042	110.042	110.042	110.042	110.042	112.975	112.975

Fuente: Sistema Único de Información – SUI

En lo corrido del año 2014 las tarifas reportadas por el prestador presentan los menores valores en el mes de enero, a excepción de los cilindros de 40 libras que reportaron el menor valor en el meses de abril a agosto y los mayores valores se presentan en el mes de marzo, de igual manera se observa una reducción del 2,98%

en las tarifas de agosto frente a las de enero en los cilindros de 40 libras, en las demás presentaciones se observa un incremento en las tarifas de agosto frente a las de enero, las cuales oscilan entre el 0,03% y el 0,67%, siendo la más representativa la de los cilindros de 100 libras.

Tabla 17

Tarifa Promedio Vehículo Repartidor y Expendio - año 2014								
MESES/ CILINDROS	ene / 2014	feb / 2014	mar / 2014	abr / 2014	may / 2014	jun / 2014	jul / 2014	ago / 2014
20 libras	0	0	0	0	0	0	0	0
30 libras	41.342	43.050	44.357	41.355	41.355	41.355	41.355	41.355
40 libras	47.230	48.484	49.822	45.822	45.822	45.822	45.822	45.822
80 libras	0	0	0	0	0	0	0	0
100 libras	115.230	119.680	124.008	116.008	116.008	116.008	116.008	116.008

Fuente: Sistema Unico de Información - SUI

5. EVALUACIÓN DE LA GESTIÓN

5.1 Concepto del Auditor Externo de Gestión y Resultados AEGR.

A continuación se transcriben, algunos de los aspectos importantes mencionados por la Auditoría, con relación a los aspectos técnicos- operativos de la empresa durante su gestión en el año 2013.

“(..)

- *Mantenimiento en plantas y tanques: La empresa durante el año 2013, realizó los mantenimientos necesarios para su funcionamiento. Envagas cuenta con los certificados de revisión anual de los tanques de almacenamiento y en febrero de 2014 a realizado la revisión quinquenal de todos los tanques estacionarios, labor contratada con la firma SOLIGAS S.A.S. Los tanques estacionarios que surte la empresa tienen certificado de revisión técnica, se continua con la reposición y mantenimiento de estos.*

- *Inversión en mantenimiento y reposición de equipos: Se realizó el mantenimiento necesario para garantizar la prestación del servicio. Se ha sustituido el 100% el parque de cilindros, la situación financiera de la empresa no le permite hacer reposición de vehículos repartidores; el parque automotor es antiguo, pero la empresa garantiza el mantenimiento de sus vehículos repartidores, minimizando el riesgo de accidentes.*

- *Seguridad de instalaciones de usuarios finales: La empresa como en todos los años, entregó un instructivo a los usuarios de GLP en cilindros, por medio del cual ilustra claramente a los ciudadanos sobre los cuidados mínimos para el manejo de GLP en cilindros. En el año 2013 los técnicos de la empresa no recibieron capacitación por parte del SENA, el instituto argumentó no tener auditores disponibles, sin embargo la empresa cuenta con un jefe técnico que está certificado en redes. La empresa está certificada en el proceso de envasado y no presentó inconformidades en la auditoria de seguimiento, se atendieron algunas recomendaciones menores; igualmente, se atendieron los*

a usuarios en la oficina de PQR. Se dispone de números telefónicos para casos de emergencia y comunicación directa y oportuna con los organismos de socorro (bomberos, cruz roja, defensa civil, policía nacional).

- *Confiability y continuidad del servicio: La empresa actualiza la OPC con Ecopetrol semestralmente y firma contratos trimestrales con su cliente estratégico (Roscoogas), todo lo anterior para garantizar el suministro de GLP. En la actualidad la empresa cuenta con capacidad de almacenamiento de 288 mil galones, muy por encima del 25% del movimiento de GLP mensual (500 mil galones aprox).*

- *Calidad del producto: La empresa por no ser productora de GLP soporta la calidad del producto con el certificado de calidad expedido por Ecopetrol; los cilindros son drenados periódicamente, con base en la inspección que practica el jefe de plataforma (cuadro control de no conformes FR28/V:01/DIC/08). Las básculas fueron calibradas en enero de 2013 por una empresa certificada. Igualmente, se programa calibración trimestral de básculas por el jefe de plataforma con patrones certificados. Para el llenado de cilindros se aplica el control de pesaje (planillas)."*

5.1 Evaluación Financiera

Tabla 18

INDICADORES DE GESTIÓN	Referente 2013	Resultado	Observación
Margen Operacional	10%	6%	No Cumple
Cobertura de Intereses – Veces	5	4,5	No Cumple
Rotación de Cuentas por Cobrar- Días	5	8,3	No Cumple
Rotación de Cuentas por Pagar – Días	5	20,5	No Cumple
Razón Corriente – Veces	2	0,8	No Cumple

Fuente: SUI

De acuerdo a los referentes establecidos, la empresa no cumple los indicadores de Rotación de Cuentas por Cobrar, Rotación de Cuentas por Pagar, Razón Corriente, Margen Operacional y Cobertura de Intereses.

El margen operacional de la empresa es del 6% lo cual ubica a la empresa por debajo del referente sectorial. Lo anterior se explica por la alta concentración de los costos en los ingresos operacionales.

La Cobertura de Intereses de la empresa en el año 2013 se acercó al referente del sector, sin embargo aunque el nivel de Ebitda de la empresa es positivo, resulta insuficiente para cubrir de manera adecuada el nivel de intereses, adicionalmente al ser las obligaciones financieras una fuente de financiación marginal, es conveniente tomar las medidas necesarias para incrementar el indicador Ebitda de la empresa.

La rotación de cuentas por cobrar es de una semana en el año 2013, lo cual ubica a Envagas cercana al referente del sector. La rotación de cuentas por pagar es de 20 días y presenta un mejoramiento notable respecto al año 2012.

En relación a la razón corriente de la empresa, el auditor señala que “(...) el índice de liquidez de la empresa al cierre del periodo 2013 fue de 0.79, presenta mejora respecto al año 2012. La empresa no cumple con el referente establecido por la SSPD que está determinado en 2. La administración continúa realizando esfuerzos para vender activos improductivos tal como lo establece la modificación del acuerdo ley 550. La empresa continúa con la inversión en cilindros, mantenimiento de los mismos y de tanques estacionarios. La empresa debe seguir buscando recursos frescos que le permitan disminuir la carga financiera actual. (...)”

6. CALIDAD Y REPORTE DE LA INFORMACIÓN AL SUI

En cuanto al reporte de la información de costos y tarifas al Sistema Único de Información - SUI, la Empresa Envasadora de Gas de Puerto Salgar S.A. ESP, ha cumplido con su obligación de reportar las tarifas de conformidad a lo establecido en la Circular Conjunta SSPD-CREG 044 de 2009.

La siguiente tabla muestra el comportamiento de cargue de la empresa de acuerdo a los estados en los cuales se encuentran los formatos que la empresa debe cargar, estos estados son:

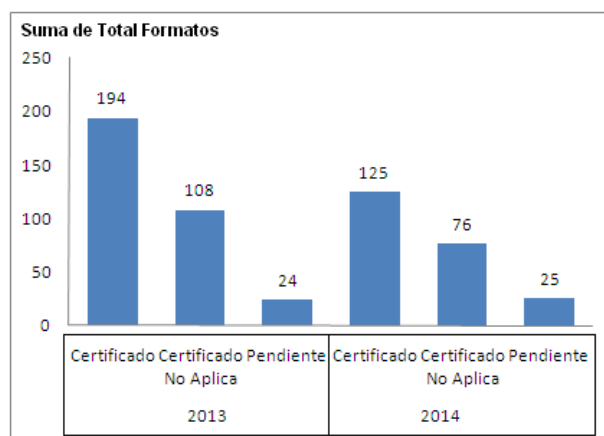
- **CARGADO EN BD o ENVIADO:** Cuando la empresa cargó la información pero no la certificó o radicó.
- **CERTIFICADO:** Cuando la empresa certificó la información cargada.
- **CERTIFICADO – NO APLICA:** Cuando la empresa certificó el formato sin información porque este no le aplica, o porque cargó un formato cuyo contenido es un anexo en PDF.
- **PENDIENTE:** Cuando la empresa no ha cargado ni certificado la información del formato.
- **RADICADO:** Cuando la empresa certificó un formato que consiste en el diligenciamiento de un formulario WEB.
- **RECIBIDO:** Indica que el archivo ha sido recibido, y que listo para validarse.

Tabla 19. Estado de cargue al SUI 2013-2014

	Suma de Total de Formatos
2013	326
Certificado	194
Certificado No Aplica	108
Pendiente	24
2014	226
Certificado	125
Certificado No Aplica	76
Pendiente	25
Total General	552

Fuente SUI

Gráfico 6. Estado de cargue al SUI 2013-2014



De acuerdo al análisis del gráfico 6 se determina que para el año 2013 la empresa cuenta con porcentaje de incumplimiento reflejado con 24 formatos pendientes del cual todos pertenecen a cargue masivo, se presenta que el porcentaje de certificados como no aplica corresponden a 108 formatos que corresponde a 100 cargues masivos y 8 proyectos de inversión. Para lo que lleva corrido del año 2014, el porcentaje de incumplimiento corresponde a 25 formatos pendientes por subir a la herramienta, de estos 25 formatos se presentan 24 cargues por masivos y 1 formato por cargue de formulario. Para el estado como no aplica se encuentran un total de 76 formato, entre los cuales 70 pertenecen a cargue masivo y 6 proyectos de inversión.

7. ACCIONES DE LA SSPD

Respecto a las acciones de vigilancia financiera, la superintendencia mediante radicado 20132300499901 del 08 de agosto de 2013, requiere el cargue inmediato de plan contable semestral 2013. La empresa responde requerimiento con radicado 20135290445182 de 29 de agosto de 2013.

A través del radicado 20132300741901 del 12 de noviembre de 2013, la Superintendencia requiere información relacionada con el plan contable anual. La empresa envía comunicación 20135290607432 de 22 de noviembre de 2013 subsanando así el requerimiento.

En el año 2013, la Dirección Técnica de Gestión de Gas, no realizó visita de verificación de aspectos técnicos operativos y de seguridad a las plantas de envasado de propiedad de la empresa ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR SA ESP.

El 4 de noviembre de 2014, se realizó visita al prestador con el fin de verificar documentalmente y mediante registros, el cumplimiento de algunos aspectos técnicos y de seguridad en su sede de la ciudad de Ibagué, en el departamento del Tolima.

Al momento de la visita, la planta de envasado de GLP de la empresa ENVASADORA DE GAS DE PUERTO SALGAR SA ESP ubicada en el km 5 vía Ibagué-Girardot, en Ibagué - Tolima, presenta un cumplimiento satisfactorio en los aspectos técnicos y de seguridad evaluados.

Como soporte y evidencia de las verificaciones y revisiones relacionadas en los diferentes aspectos objeto de la visita, la empresa aportó la siguiente información:

1 Copia certificado de conformidad

- 2 Acta de reunión del comité paritario – donde se registra la evaluación del último simulacro
- 3 Copia formulario de Industria y Comercio del municipio del Líbano y Saldaña
- 4 Póliza Nro. 0213620-1 del 11-08-2015 deposito Líbano
- 5 Póliza Nro.0213622-6 del 11-08-2015 deposito Saldaña
- 6 Póliza Nro. 0213617-9 de la 11-08-2015 planta Envasado Ibagué
- 7 Relación de pólizas para cada vehículo
- 8 Copia Licencia ambiental Nro. 2945 del 20-12-1996
- 9 Protocolo de procedimientos de llamadas de emergencia
- 10 Certificado de revisión tanques estacionarios en Ibagué (4)
- 11 Certificados de calibración de las basculas Nos. 1402012 y 1402013

Se verificaron algunos aspectos tales como:

-Los sistemas de tuberías cumplen con los requisitos de identificación de acuerdo a codificación de colores establecida en la Norma Técnica Colombiana NTC – 3458.

-La plataforma de envasado cuenta con piso de concreto recubierto con material apropiado para prevenir la generación de chispas.

-La empresa cuenta con un procedimiento documentado para la actividad de manejo y disposición de residuos conforme la legislación vigente.

-El sistema fijo de rociado de agua, cuenta con un manómetro que permita inspeccionar que la presión de bombeo del sistema cuenta con una presión suficiente de al menos 50psi.

- Se solicitó información de las especificaciones técnicas de cada uno de los equipos y elementos de la planta de envasado, así como los certificados de calibración de las básculas.

- Se verificó la información existente en el SUI en relación con los tanques estacionarios que atiende la empresa en la ciudad de Ibagué para el año 2013.

Se visitaron 4 tanques estacionarios ubicados en: a) km 3 vía al Aeropuerto–Proyectos Ambientales, b) Cafetería Express-Aeropuerto Perales, c) Calle 42 No. 9 A-35 Edificio Pijao y d) Carrera 7 No. 38-63 Conjunto Campestre Los Cámbulos, de los cuales no se encontraron no conformidades.

Se ha venido realizando el seguimiento al cumplimiento regulatorio por parte de la empresa, en ejercicio de las funciones de inspección, vigilancia y control asignadas a la Superintendencia de Servicios Públicos Domiciliarios.

Se efectuó seguimiento permanente a la aplicación del régimen tarifario por parte de la empresa, sin evidenciarse presuntos incumplimientos de la normatividad vigente, por lo cual no fue necesario adelantar acciones administrativas frente a la empresa.

La SSPD realizará un requerimiento a la empresa solicitando ponerse al día con los formatos que se encuentran pendientes para el año 2013 y 2014, esperando que para el último periodo de este último ya se encuentre al día en lo que respecta al cargue de información.

8. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

La gestión financiera de Envagas presenta una reducción en su gestión operacional dado que la reducción de costos directos del GLP por la actividad de distribución es levemente superior a la caída de ventas, lo cual no se le debe pasar por alto esta situación a la administración de la empresa. Adicionalmente, la compañía disminuyó su nivel de Ebitda, el cual debe ser aumentado para poder cubrir adecuadamente el nivel de intereses de la empresa, los cuales representan únicamente el 1,3% de los ingresos totales de la empresa.

Por otra parte, es importante destacar la reestructuración financiera de la empresa, en la cual se evidencia una capitalización según los estados financieros del año 2013.

Respecto a la viabilidad financiera de la empresa, el auditor señala que según *“(...)Las proyecciones reportadas al SUI, se han actualizado teniendo en cuenta las siguientes variables macroeconómicas IPC del año 2013 y precios de venta con incremento del 2,7%, teniendo en cuenta el comportamiento histórico de los últimos tres años, de cumplirse estos supuestos, podemos visualizar que la empresa será auto-sostenible y generara los recursos necesarios para cumplir con el acuerdo de reestructuración de pasivos y obligaciones post-ley 550; todo lo anterior de cumplirse las metas de ventas propuestas por la administración que prácticamente conservan la cantidad de Kg vendidos de GLP, con un incremento de precios. Sin embargo recomendamos que para la actualización de las proyecciones a elaborar en el año 2014, se tenga en cuenta el comportamiento desfavorable en las ventas de cilindros. Como los precios del GLP se han mostrado muy irregulares, se hace necesario que la empresa para la elaboración de sus próximas proyecciones, considere este comportamiento en el corto, mediano y largo plazo. (...)”*

De conformidad con lo expuesto en este informe, y en particular de lo encontrado en el informe del Auditor Externo de Gestión y Resultados, no se tienen no conformidades por parte de la empresa prestadora en los temas de calidad y seguridad consultados.

Se recomienda realizar el seguimiento y la verificación, sobre las Peticiones, Quejas y Recursos reportadas por la empresa, para validar las causales y las reclamaciones por departamento, ya que solo se encontró información correspondiente a un departamento aun cuando reporta ventas en 7 entidades territoriales diferentes.

El precio de suministro - G del Gas Licuado de Petróleo - GLP corresponde al precio máximo regulado para el Complejo Industrial Barrancabermeja, valores que en promedio se encuentran en \$873,75/kg.

Para la distribución del GLP a través de tanques estacionarios, el promedio de la tarifa en el 2013 estuvo en \$2.013/kg y en lo corrido del 2014 en \$2.390/kg, lo cual indica un crecimiento cercano al 5%.

En promedio la tarifa al usuario final a través de las ventas en vehículo repartidor y en expendio, se ubicó en \$2.430/kg en el año 2013 y en \$2.495/kg en el año 2014, mostrando un incremento superior al 2%.

En el año 2013, las tarifas de ventas realizadas a través de tanques estacionarios mantuvieron estable el precio durante enero a octubre con un valor de \$ 2.622/kg.

En el año 2013 las tarifas de los cilindros del Comercializador Minorista, entregadas a través de Expendio y Vehículo Repartidor mantuvieron estable el precio durante los meses de enero a octubre.

Como se observa la empresa para el año 2013 se encuentra con 24 formatos pendientes para reportar al SUI. Para el año corrido del año 2014 aún tiene pendiente 25 formatos y se espera que antes de terminar el año realice el respectivo cargue.

Por parte de la Superintendencia de Servicios Públicos se pueden tener acciones tales como requerimientos y comunicaciones a la empresa recordando la fecha de cumplimiento para el cargue oportuno de la información al SUI.

Así mismo y como trabajo posterior se recomienda revisar la redacción de las circulares y de las resoluciones de cargue de información ya que estas dan pie a que las empresas certifiquen como no aplica ciertos formatos cuando no tienen información en ese periodo, por lo cual sería mejor que este se llenara en ceros y cargaran o buscar un nuevo estado para estos casos.